

# LES MÉTIERS DE LA VENTE : DU CAP AU BAC PRO

Partager :

## Sommaire

1. L'EMPLOI
2. MÉTIERS
3. DIPLÔMES
4. ALTERNANCE
5. FORMATION CONTINUE
6. ORGANISMES DE RÉFÉRENCE
7. LISTE 1 - LES CAP
8. LISTE 2 - LES BAC PROFESSIONNELS
9. LISTE 3 - LES LYCÉES ET CFA
10. LISTE 4 - ALTERNANCE - FORMATION CONTINUE



Le secteur de la vente est un secteur dynamique mais exigeant et accessible à tous niveaux de formation.

Pour devenir vendeur, il faut passer au minimum un CAP, sachant que le bac professionnel est beaucoup plus apprécié par les recruteurs.

## L'EMPLOI

Le commerce occupe une part croissante de l'emploi régional : développement des grandes surfaces, des supermarchés discount, des centres d'appel... Des opportunités existent également dans la création ou reprise de commerces de proximité, dont le besoin est croissant dans un contexte de vieillissement de la population. Les effectifs diminuent dans les métiers de la vente mais augmentent dans les métiers technico-commerciaux et les métiers des achats, du commerce et du marketing.

Nombre d'actifs en Midi-Pyrénées : 151 900 (10% de l'emploi régional).

Avec le développement d'Internet et l'évolution des usages des clients, le commerce électronique représente une part de plus en plus importante du commerce en Midi-Pyrénées et ne cesse de progresser. Ce secteur innovant propose de belles perspectives professionnelles pour les cadres et jeunes diplômés.

(Source : cariforef - [www.mpfm.fr](http://www.mpfm.fr)).

**Le commerce de détail** est celui qui fait le lien entre le fournisseur et le consommateur. Il s'agit des grandes surfaces, des supérettes de quartier, des boutiques de vêtements ou de magasins en tout genre, qui s'approvisionnent en marchandises auprès de producteurs ou d'importateurs afin de les revendre à leurs clients. Le commerce de détail inclut également la VPC (vente par correspondance), sur catalogue ou, de plus en plus, sur internet.

**Le commerce de proximité** regroupe 3 grandes activités : la vente de produits alimentaires (boulangerie...), la vente de produits non-alimentaires (pharmacie...) et la vente de services (coiffure...). Il regroupe 600 000 commerces de proximité et plus de 1 million de salariés.

**Le commerce de gros** comprend l'activité de vente et d'achat d'une entreprise à une autre.

À noter : plutôt que de parler de commerce de gros et de commerce de détail, les professionnels, en particulier dans les grandes structures de dimension internationale, préfèrent parler de B2B (Business-to-Business, qui signifie en anglais d'entreprise à entreprise) et de B2C (Business-to-Client, de l'entreprise au client).

### Profils appréciés

Les entreprises de la vente et de la distribution recherchent des profils adaptés aux nouvelles formes de commerce. Les profils débutants, issus de formations axées sur la relation client ou le e-commerce, sont donc particulièrement appréciés des employeurs.

Dans la grande distribution, les recrutements se font dès le CAP.

Pour tous les postes en contact avec les clients, une présentation soignée, le sourire, ainsi qu'une bonne résistance physique et nerveuse sont exigés (horaires contraignants en soirée et le week-end, station debout prolongée...).

Informations complémentaires :

# MÉTIER

Les métiers de la vente peuvent s'exercer en magasin, directement chez le client, par téléphone ou par internet.

**Le vendeur(se)** écoute le client, l'informe et le conseille.

Dans un petit commerce ou sur les marchés, il (elle) prend en charge toutes les activités : préparation du magasin avant ouverture, tri des marchandises, étiquetage, disposition des articles sur les étagères, réassort des rayons.

Dans les boutiques ou dans les rayons des hypermarchés, il (elle) exécute toutes les tâches liées à la vente en magasin : approvisionnement des rayons, étiquetage, mise en valeur de la marchandise, encaissements.

Polyvalent dans une boutique, il est souvent plus spécialisé dans une grande surface. Dans une grande surface ou un magasin spécialisé, il ne vend qu'un seul type de produit.

Possibilités d'évolution : chef de rayon ou attaché commercial.

Formation : Formation : CAP ou BAC Pro en commerce/vente.

### Vendeur spécialisé

Mode, animalerie, bricolage, librairie, cosmétiques, pièces détachées de véhicules ou encore articles de sport...

Tous les magasins spécialisés cherchent des vendeurs ayant des connaissances spécifiques des produits en vente.

Dans tous les cas, le conseil à la clientèle est essentiel. Possibilités d'évolution : chef de rayon ou gérant d'un magasin de chaîne.

Formation : CAP employé de commerce multispécialités ; CAP employé de vente spécialisé (ce CAP propose 4 options : produits alimentaires, produits d'équipement courant, services à la clientèle, produit de librairie-papeterie-pressé) ; bac pro commerce ; bac pro vente ; bac pro technicien conseil-vente en alimentation option produits alimentaires ou option vins et spiritueux ; bac pro technicien conseil vente en animalerie ; bac pro technicien conseil-vente en produits de jardin ; MC vendeur spécialisé en alimentation ; MC vendeur spécialisé en produits techniques pour l'habitat.

À noter : certaines écoles assurent des formations spécialisées dans le domaine de la vente d'articles de sport ou de loisirs.

**Le (la) caissier(e)** (hôte(sse) de caisse.) a pour fonction principale d'enregistrer et encaisser les marchandises. Il (elle) peut aussi participer à l'accueil et à l'information du client, à la vente ou à la mise en rayon dans un petit magasin. Les horaires sont variables.

Possibilités d'évolution : caissier coffre (approvisionnement des caisses), premier caissier (dépannage des caisses), moniteur de caisse (formation des caissiers) ou chef de caisse (encadrement).

Formation : CAP employé de vente spécialisé option services à la clientèle ou CAP employé de commerce multispécialités. Le bac pro technicien-conseil-vente peut être un plus pour évoluer dans la distribution.

**L'employé(e) de libre-service** dispose et étiquette des marchandises dans les rayons d'un magasin, transporte les articles de la réserve au magasin, le plus souvent à l'aide de transpalettes, et nettoie les rayons dont il a la responsabilité. Il contrôle également les dates limite de consommation sur les produits alimentaires et retire du rayon ceux qui sont périmés ou abîmés. Il affiche les prix et les modifie selon les ordres qu'il reçoit. En cours de journée, il réapprovisionne les rayons.

Après quelques années, un employé de libre-service peut devenir gestionnaire de stocks, puis chef de rayon.

Formation : CAP employé de commerce multispécialités ; CAP employé de vente spécialisé option produits alimentaires ou option produits d'équipement courant ; bac pro commerce ; bac pro technicien conseil-vente en alimentation option produits alimentaires ou option vins et spiritueux.

**Le magasinier-cariste** suit l'état des stocks au jour le jour, décharge les marchandises et de les transporte grâce à un chariot élévateur, puis de les range dans le respect des règles de sécurité (produits inflammables...).

Possibilités d'évolution : gestionnaire de stock, responsable d'entrepôt

Formation : CAP opérateur/opératrice logistique ; bac pro logistique. Le Caces (certificat d'aptitude à la conduite en sécurité) est nécessaire pour conduire un chariot-élévateur.

**Le télévendeur** renseigne la clientèle par téléphone, enregistre des commandes, effectue les relances clients et prospecte de nouveaux clients.

Il mène aussi des enquêtes pour évaluer leur degré de satisfaction.

Formation : BAC Pro vente ; BAC Pro commerce ; MC assistance, conseil, vente à distance. Dans certaines entreprises, ce métier peut être accessible sans diplôme spécifique et sans expérience préalable.

Le téléconseiller contrairement au télévendeur, ne répond qu'aux appels entrants. Pour une entreprise, une société ou un service, il est en lien direct avec la clientèle, les consommateurs ou les usagers.

Formation : BAC Pro vente ; BAC Pro commerce. Dans certaines entreprises, ce métier peut être accessible sans diplôme spécifique et sans expérience préalable.

**l'agent commercial** rend visite aux clients de sa société. Il repère quels sont leurs besoins et leur propose les produits pouvant satisfaire leur demande. Afin d'élargir sa clientèle, il doit sans cesse prospecter, c'est-à-dire rendre visite à de nouveaux clients pour leur présenter ses produits. Ses clients peuvent être des particuliers, des boutiques, des grandes surfaces...

Toujours sur la route, il démarché la clientèle, négocie les prix, les quantités et les délais de livraison, puis il transmet la commande au fabricant, qui livre directement le client.

Formation : BAC Pro commerce ; BAC Pro vente (prospection, négociation, suivi de clientèle) ou qualification supérieure.

## CAP

Le CAP (certificat d'aptitude professionnelle)

se prépare en 2 ans après la classe de troisième, en lycée professionnel ou en apprentissage.

Le CAPA est la version agricole du CAP.

Permet d'accéder rapidement à la vie active en tant qu'ouvrier ou employé qualifié

**CAP employé de commerce multispécialités** Le titulaire de ce CAP généraliste travaille dans les commerces de détail ou dans les rayons spécialisés d'une grande surface.

### CAP employé de vente spécialisé

4 options :

- option produits alimentaires (A) pour les vendeurs en boulangerie-pâtisserie, boucherie, poissonnerie, fromagerie, produits frais ;
- option produits d'équipement courant (B) pour le petit électroménager, le bricolage... ;
- option services à la clientèle (C) pour la billetterie (titres de transport, billets de spectacles, activités de loisirs...) dans les gares, les centres commerciaux, les complexes de loisirs ;
- option librairie-papeterie-presse (D).

### CAP fleuriste

Ce CAP permet de travailler sur les marchés, en grande surface ou en jardinerie. Cf. fiche IJMP Les métiers du paysage et de l'horticulture n° 2.144.

### CAP esthétique/cosmétique-parfumerie

Les diplômés de ce CAP travaillent en institut de beauté, en parfumerie, en salon de coiffure, ou encore en grande surface ou dans un établissement de soins. Leurs tâches recouvrent la vente des produits, mais aussi l'application des soins esthétiques (maquillage, épilation, manucure...). Cf. dossier IJMP Les métiers de la coiffure et de l'esthétique n° 2.79.

### CAP vendeur-magasinier en pièces de rechange et équipements automobiles

Ce CAP permet de travailler dans le réseau des constructeurs automobiles, dans une surface spécialisée, chez un équipementier...

### CAPA services aux personnes et vente en espace rural

Permet de travailler en milieu rural : permet de travailler en milieu rural dans des supermarchés de proximité ou des supérettes qui exercent des activités de services (pharmacie, banques, salons de coiffure...), sur les marchés ou dans les lieux de tourisme (chambres d'hôtes...).

## BAC PRO - MENTIONS COMPLÉMENTAIRES

Le bac professionnel se prépare en 3 ans après la classe de troisième, en lycée professionnel ou en apprentissage. Il est également possible de rejoindre le cursus après un CAP, directement en classe de première professionnelle. Dans tous les cas, l'admission se fait sur examen du dossier scolaire. Le cursus du bac pro comprend des enseignements en lycée professionnel et des stages pratiques en entreprise (16 semaines).

### BAC Pro vente (prospection, négociation, suivi de clientèle)

Ce bac pro permet de travailler comme attaché commercial, ou VRP, et d'évoluer vers un poste de responsable d'équipe de vente.

Accessible après une classe de troisième, un CAP employé de commerce multi-spécialités ou employé de vente spécialisé

(hors option librairie-papeterie-presse).

### **BAC Pro commerce**

Accessible après une classe de troisième, après un CAP employé de commerce multispécialités ou un CAP vendeur-magasinier en pièces de rechange et équipements automobiles.

Ce bac pro forme des employés commerciaux qui interviennent dans tout type d'unité commerciale (sédentaire ou non, alimentaire ou non alimentaire, spécialisé ou généraliste, en libre-service ou en vente assistée).

### **BAC Pro accueil-relation clients et usagers (ARCU)**

Ce bac pro permet de travailler en relation avec la clientèle ou un public d'usagers, à des fonctions d'accueil, d'assistance et de commercialisation. Le titulaire de ce bac pro travaille dans le service relations clientèle d'une grande entreprise, dans une petite société prestataire de services ou dans l'administration. Accessible après une classe de troisième ou après un CAP employé de commerce multi-spécialités.

Cf fiche IJ MP Les métiers de l'accueil n° 2.383 .

### **BAC Pro technicien conseil-vente en alimentation option produits alimentaires**

Ce bac pro permet de travailler dans une boutique ou un magasin spécialisé, en grande surface au rayon des produits frais ou traiteur.

Il est accessible après une classe de troisième ou un CAP agricole (certificat d'aptitude professionnelle agricole) services aux personnes et vente en espace rural

Cf fiche IJ MP n°2.323 Les métiers de bouche et de l'alimentation. Cf. dossier IJ MP Les métiers de bouche et de l'alimentation n° 2.323

### **BAC Pro technicien conseil-vente en alimentation option vins et spiritueux**

Ce bac pro permet de travailler dans une boutique spécialisée, chez un producteur, chez un négociant, dans une coopérative, dans une cave ou en grande surface. Il est accessible après une classe de troisième ou un Capa vigne et vin.

Cf fiche IJ MP n°2.11 Les métiers de l'agriculture

### **BAC Pro technicien conseil-vente en produits de jardin**

Ce bac pro permet de travailler en jardinerie ou au rayon spécialisé d'une grande surface. Il est accessible après une classe de troisième, un Capa productions horticoles spécialités pépinières ou un Capa productions horticoles spécialité productions florales et légumières.

Cf fiche IJ MP n° 2.1141.Métiers de l'horticulture.

### **BAC Pro technicien conseil-vente en animalerie**

Ce bac pro permet de travailler dans une entreprise spécialisée dans la vente d'animaux de compagnie, d'aliments et d'accessoires d'animalerie.

Diplôme accessible après une classe de troisième.Cf fiche IJ n° 2.11.

### **MC - Mention complémentaire**

Après un bac pro du domaine du commerce, il est possible de préparer en 1 an une MC vendeur conseil en alimentation (cf cfa commerce et services Blagnac) ; MC assistance, conseil, vente à distance ou une MC vendeur conseil en produits techniques pour l'habitat : pas de formation en Midi-Pyrénées cf [www.onisep.fr](http://www.onisep.fr).

### **A noter : Vendeur sport**

Le réseau des écoles supérieures de commerce du sport (CNPC) propose la préparation d'une certification de qualification professionnelle (CQP) et d'un titre certifié dans le domaine de la vente d'articles sportifs. La formation se déroule en formation initiale, alternance, continue ou en VAE.

[www.cnpc.fr](http://www.cnpc.fr)

# ALTERNANCE

Vous pouvez préparer un diplôme en alternance :

- en contrat d'apprentissage Si vous avez entre 16 et 30 ans (29 ans révolus) vous pouvez suivre une formation en alternance d'une durée de 6 mois à 3 ans selon le diplôme préparé.

- en contrat de professionnalisation (accessible aussi aux demandeurs d'emploi âgé d'au moins 26 ans et aux bénéficiaires de minima sociaux)

Ces contrats vous permettront de suivre une formation tout en travaillant. Vous aurez le statut de salarié, avec ses avantages et ses contraintes. Attention : avant de vous inscrire en formation, il faut au préalable signer un contrat de travail avec un employeur !

# FORMATION CONTINUE

La formation professionnelle continue s'adresse aux jeunes sortis du système scolaire et aux adultes : salariés, demandeurs d'emploi, intérimaires, créateurs d'entreprise, professions libérales ou fonctionnaires. Les formations peuvent être suivies en cours du soir, en stage intensif, en cours d'emploi ou hors temps de travail. Le financement, la rémunération et les frais de formation sont spécifiques à chaque public.

**La Région Occitanie** élabore son Programme Régional de Formation Professionnelle (PRFP) avec l'objectif de mettre en œuvre des formations menant à l'emploi. Ces formations sont destinées principalement aux demandeurs d'emploi mais peuvent s'adresser également à un plus large public. Pour toute information sur la formation en région Occitanie cf site "Me former en région".

## **ME FORMER EN RÉGION**

<http://www.meformerenregion.fr>

## **CARIF – OREF - ME FORMER EN RÉGION**

<https://www.meformerenregion.fr/>

## **SITE MÉTIERS DU COMMERCE - MINISTÈRE DE L'ECONOMIE, DE L'INDUSTRIE ET DE L'EMPLOI**

Informations et vidéos sur le secteur du commerce, test pour évaluer son profil, fiches métiers, informations sur les cursus, fiches et annuaire des formations ; offres d'emploi, conseils et fiches pratiques pour la recherche d'emploi

<http://www.metiersducommerce.fr>

## **MÉTIERS ÉLECTROMÉNAGER MULTIMÉDIA**

<http://www.metiers-electromenager-multimedia.fr>

## **FCD - FÉDÉRATION DES ENTREPRISES DU COMMERCE ET DE LA DISTRIBUTION**



<http://www.fcd.asso.fr>

## **ACFCI - CCI - RUBRIQUE FORMATIONS**

<http://www.cci.fr>

## **OBSERVATOIRE PROSPECTIF DU COMMERCE - FORCO OPCA DU COMMERCE ET DE LA DISTRIBUTION**

<http://www.forco.org>

L'Observatoire a pour mission, au plan national et territorial :

- de réaliser un état des lieux (économique, social, métiers exercés, qualifications, offre de formation...)
  - d'assurer une veille prospective sur l'évolution des métiers, qualifications, compétences et détecter les métiers émergents
- de contribuer à adapter l'offre de formation aux besoins en compétences, favoriser l'adaptation de l'offre de certification
- d'aider les salariés à s'orienter et construire un parcours professionnel (informations sur les dispositifs de formation...)

Rubrique "Etudes et données de branche" : Les métiers du secteur du commerce de détail et de la distribution" - référentiels des métiers cadres.

Diagnostic territorial - Midi-Pyrénées

## **INTERGROS - COMMERCE DE GROS ET INTERNATIONAL**

<http://www.intergros.com> <http://observatoire.intergros.com/thematique/les-metiers>

Intergros est l'Organisme Paritaire Collecteur Agréé du commerce de gros et international.

Informations sur les métiers et branches professionnelles -

Etudes et prospectives : pour mettre en lumière les tendances à long terme, identifier es facteurs d'évolution, anticiper les actions à conduire, permettre aux partenaires sociaux d'accompagner les mutations repérées.

## **OBSERVATOIRE PROSPECTIF DES MÉTIERS ET DES QUALIFICATIONS DU COMMERCE DE DÉTAIL D'HABILLEMENT ET ARTICLES TEXTILES**

<http://metiers-commerce-habillement.fr>

## **OBSERVATOIRE DES ENTREPRISES DE COMMERCE DE LOCATION, DE RÉPARATION DE**

## **TRACTEURS, MACHINES ET MATÉRIELS AGRICOLES, MATÉRIELS DE TRAVAUX PUBLICS, DE BÂTIMENT ET DE MANUTENTION, ET DE PARCS ET DE JARDINS**

<http://www.observatoire-sdlm.com>

### **FVD - FÉDÉRATION DE LA VENTE DIRECTE**

<http://www.fvd.fr>

Édité par : Fédération de la vente directe (FVD) Sur le site : présentation de la fédération, du secteur et des métiers de la vente directe (chiffres, actualités...), statuts et réglementation, offres d'emploi, témoignages de professionnels (vidéos).

### **JOBVENTE**

<http://www.jobvente.com>

Édité par : Jobvente Sur le site : offres d'emploi et de stage dans la vente et du marketing, conseils pour la recherche d'emploi, fiches métiers, salaire, dépôt de CV et conseils de rédaction, annuaire des cabinets de recrutement, tests d'évaluation en partie gratuits, alerte e-mail.

### **DISTRJOB**

<http://www.distrijob.fr>

Édité par : Distrijob Sur le site : offres d'emploi, information sur le secteur de la distribution, fiches métiers, salaire, actualités, conseils pour la recherche d'emploi, forum, dépôt de CV et lettre de motivation, liens.

## **ORGANISMES DE RÉFÉRENCE**

### **ONISEP OCCITANIE**

<http://www.onisep.fr/Pres-de-chez-vous/Occitanie/Toulouse>

## ME FORMER EN RÉGION

<http://www.meformerenregion.fr>

## CARIF – OREF - ME FORMER EN RÉGION

<https://www.meformerenregion.fr/>

## CCI MIDI-PYRÉNÉES : PÔLE FORMATION

<http://formation.midi-pyrenees.cci.fr/>

Offre formation CCI Midi-Pyrénées formation qui vous convient dans l'un des huit départements de Midi-Pyrénées ; informations pour financer sa formation, test niveau en langues ; informations sur sur l'apprentissage.

## LISTE 1 - LES CAP

### **CAP Employé de commerce multi-spécialités**

#### Formation initiale

- 09 Ferrières-sur-Ariège Lycée professionnel Jean Durroux
- 12 Millau Lycée professionnel Jean Vigo
- 12 Rodez Lycée professionnel Ferdinand Foch
- 31 Toulouse Lycée professionnel Gabriel Péri
- 31 Toulouse Lycée professionnel privé ISSEC PIGIER
- 31 Toulouse Lycée professionnel privé Sainte-Marie Saint-Sernin
- 31 Toulouse Section d'enseignement professionnel du lycée polyvalent Bellevue
- 31 Muret SEP du lycée polyvalent Charles de Gaulle
- 31 Revel Lycée professionnel privé La Providence
- 31 Tournefeuille Section d'enseignement professionnel du lycée polyvalent M. L Dissard Françoise
- 32 Mirande Section d'enseignement professionnel du lycée polyvalent Alain Fournier
- 46 Figeac Lycée professionnel Jean-François Champollion
- 65 Lourdes Lycée professionnel de l'Arrouza
- 81 Castres Lycée professionnel privé Notre-Dame
- 81 Graulhet Lycée professionnel Docteur Clément de Pémillé
- 81 Mazamet Cité scolaire de Mazamet - Lycée professionnel Marie-Antoinette RIESS

#### Apprentissage

- 09 Foix CFA de la Chambre de métiers et de l'artisanat de l'Ariège
- 31 Blagnac CFA commerce et services
- 31 Gourdan-Polignan CFA du Comminges
- 65 Ecole des métiers des Hautes-Pyrénées de Tarbes
- 81 Mazamet Lycée professionnel privé Jeanne d'Arc-CFA Aspect

## **CAP Employé de vente spécialisé option A produits alimentaires**

### Formation initiale

12 Villefranche-de-Rouergue Lycée professionnel Raymond Savignac

32 Auch Lycée professionnel Pardailhan

46 Gourdon Section d'enseignement professionnel du Lycée polyvalent Léo Ferré

### Apprentissage

09 Foix CFA de la Chambre de métiers et de l'artisanat de l'Ariège

12 Onet-le-Château Campus des métiers (CMA de l'Aveyron)

31 Blagnac CFA commerce et services

31 Gourdan-Polignan CFA du Comminges

32 Pavie Ecole des métiers de la chambre de métiers et de l'artisanat du Gers

46 Cahors Ecole des métiers du Lot - CMA du Lot

65 Tarbes Ecole des métiers des Hautes-Pyrénées

81 Albi URMA du Tarn - Université Régionale des Métiers et de l'Artisanat

82 Montauban CFA de Tarn et Garonne - Ecole des métiers

## **CAP Employé de vente spécialisé option B produits d'équipement courant**

### Formation initiale

31 Saint-Gaudens Lycée professionnel Elisabeth et Norbert Casteret

31 Tournefeuille Section d'enseignement professionnel du lycée polyvalent M. L Dissard Françoise

65 Tarbes Lycée professionnel privé Vincent de Paul

### Apprentissage

09 Foix CFA de la Chambre de métiers et de l'artisanat de l'Ariège

12 Onet-le-Château Campus des métiers (CMA de l'Aveyron)

31 Blagnac CFA commerce et services

31 Gourdan-Polignan CFA du Comminges

32 Pavie Ecole des métiers de la chambre de métiers et de l'artisanat du Gers

46 Cahors Ecole des métiers du Lot - CMA du Lot

65 Tarbes CFA de Tarbes

81 Cunac Ecole des métiers du Tarn

82 Montauban CFA de Tarn et Garonne - Ecole des métiers

## **CAP Employé de vente spécialisé option C services à la clientèle**

### Formation initiale

31 Toulouse Lycée professionnel du Mirail

31 Toulouse Lycée professionnel privé Myriam

## **CAP Employé de vente spécialisé option D produits de librairie-papeterie-presse**

### Formation initiale

31 Toulouse Lycée professionnel du Mirail

# LISTE 2 - LES BAC PROFESSIONNELS

Les bac pro liste lycées :

## **Bac pro commerce**

### Formation initiale

09 Ferrières-sur-Ariège Lycée professionnel Jean Durroux

12 Millau Lycée professionnel Jean Vigo

12 Rodez Lycée professionnel privé Louis Querbes

12 Villefranche-de-Rouergue Lycée professionnel Raymond Savignac  
31 Colomiers Lycée professionnel privé ORT Maurice Grynfogel  
31 Muret SEP du lycée polyvalent Charles de Gaulle  
31 Revel Lycée professionnel privé La Providence  
31 Saint-Gaudens Lycée professionnel Elisabeth et Norbert Casteret  
31 Toulouse Lycée professionnel Gabriel Péri  
31 Toulouse Lycée professionnel du Mirail  
31 Toulouse Lycée professionnel privé Billières  
31 Toulouse Lycée professionnel privé ISSEC PIGIER  
31 Toulouse Lycée professionnel privé Myriam  
31 Toulouse Lycée professionnel privé Sainte-Marie Saint-Sernin  
31 Toulouse Section d'enseignement professionnel du lycée polyvalent Bellevue  
31 Toulouse Section d'enseignement professionnel du lycée polyvalent Raymond Naves  
31 Tournefeuille Section d'enseignement professionnel du lycée polyvalent M. L Dissard Françoise  
32 Auch Lycée professionnel Pardailhan  
32 Mirande Section d'enseignement professionnel du lycée polyvalent Alain Fournier  
32 Nogaro Section d'enseignement professionnel du lycée polyvalent d'Artagnan  
32 Samatant Lycée des métiers des réseaux, de l'industrie et du commerce Clément Ader  
46 Cahors Lycée des métiers du tertiaire et du social Clément Marot  
46 Gourdon Section d'enseignement professionnel du Lycée polyvalent Léo Ferré  
65 Lourdes Lycée professionnel de l'Arrouza  
65 Montléon-Magnoac Section professionnelle privée du lycée Notre-Dame de Garaison  
65 Tarbes Lycée professionnel Reffye  
81 Albi Lycée des métiers de service à la personne et à l'entreprise Toulouse-Lautrec  
81 Castres Lycée professionnel Anne Veaute  
81 Castres Lycée professionnel privé Notre-Dame  
81 Graulhet Lycée professionnel Docteur Clément de Pémille  
81 Mazamet Cité scolaire de Mazamet - Lycée professionnel Marie-Antoinette RIESS  
82 Castelsarrasin Lycée professionnel Jean de Prades  
82 Montauban Lycée professionnel Bourdelle  
82 Montauban Lycée professionnel privé Théas

#### Apprentissage

09 Foix CFA de la Chambre de métiers et de l'artisanat de l'Ariège  
12 Rodez Institut de Formation par Alternance de la CCI de l'Aveyron  
12 Pavie -URMA Aveyron Campus des Métiers et de l'Artisanat de l'Aveyron  
31 Toulouse CFA Tertiaire  
31 Blagnac CFA commerce et services  
31 Gourdan-Polignan CFA du Comminges  
46 Cahors Ecole des métiers du Lot - CMA du Lot  
65 Tarbes Ecole des métiers des Hautes-Pyrénées  
81 Albi CFA IFA du Tarn  
82 Montauban CFA de Tarn et Garonne - Ecole des métiers

#### **Bac pro Vente (prospection, négociation, suivi de clientèle)**

##### Formation initiale

09 Pamiers Lycée professionnel privé Les Jacobins  
12 Rodez Lycée professionnel Ferdinand Foch  
31 Toulouse Lycée professionnel Gabriel Péri  
31 Toulouse Lycée professionnel privé ISSEC PIGIER  
31 Toulouse Lycée des métiers commerciaux et administratifs Sainte-Marie Saint-Sernin  
31 Toulouse SEP du lycée polyvalent Joseph Gallieni  
31 Tournefeuille Section d'enseignement professionnel du lycée polyvalent M. L Dissard Françoise  
32 Mirande Lycée professionnel agricole  
46 Cahors Lycée professionnel privé Saint-Etienne  
65 Tarbes Lycée professionnel Reffye

65 Lourdes Lycée professionnel de l'Arrouza  
81 Albi Lycée professionnel Toulouse-Lautrec  
81 Graulhet Lycée professionnel Docteur Clément de Pémille  
81 Mazamet Lycée professionnel privé Jeanne d'Arc  
82 Montauban Lycée professionnel Bourdelle  
82 Montauban Lycée professionnel privé Théas  
82 Castelsarrasin Lycée professionnel Jean de Prades

# LISTE 3 - LES LYCÉES ET CFA

## LES LYCÉES

### LYCÉE PROFESSIONNEL JEAN DURROUX

1 et 3 avenue Jean Durroux 09000 FERRIERES SUR ARIEGE

**0534092400**

[0090003e@ac-toulouse.fr](mailto:0090003e@ac-toulouse.fr)

<http://jean-durroux.entmip.fr>

### LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ LES JACOBINS

7 bis, rue du Rempart de Touroncq 09100 PAMIERS

**0561602870**

[les.jacobins@laposte.net](mailto:les.jacobins@laposte.net)

<http://www.lpp-jacobins-pamiers.fr>

### LYCÉE PROFESSIONNEL FERDINAND FOCH

1 rue Vieussens 12000 RODEZ

**0565730860**

[0120038b@ac-toulouse.fr](mailto:0120038b@ac-toulouse.fr)

<http://www2.ac-toulouse.fr/lyc-foch-rodez/>

### LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ LOUIS QUERBES

29 rue Maurice Bompard 12000 RODEZ

**0565771480**

[info@querbes.net](mailto:info@querbes.net)

<http://www.querbes.net>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL JEAN VIGO**

Le Puits de Calès 12100 MILLAU

**0565595300**

[0120014a@ac-toulouse.fr](mailto:0120014a@ac-toulouse.fr)

<http://jean-vigo.entmip.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL RAYMOND SAVIGNAC**

1 rue Agnès Savignac 12200 VILLEFRANCHE DE ROUERGUE

**0565452210**

<http://raymond-savignac.entmip.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ ISSEC PIGIER**

8 rue Françoise d'Eaubonne 31200 TOULOUSE

**0561218364**

[toulouse@pigier.com](mailto:toulouse@pigier.com)

<http://www.pigier.com>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ MYRIAM**

9 et 20 rue Mage 31000 TOULOUSE

**0561147147**

<http://www.myriam31.com>

## **LYCÉE DES MÉTIERS SAINTE-MARIE SAINT-SERNIN**

19 Boulevard Armand Duportal 31000 TOULOUSE

**0562279161**

[0311219g@ac-toulouse.fr](mailto:0311219g@ac-toulouse.fr)

<http://www.saintemarie-saintsernin.com>



## **LYCÉE PROFESSIONNEL DES MÉTIERS GABRIEL PÉRI**

30 rue Gabriel Péri 31000 TOULOUSE

**0562737710**

<http://gabriel-peri.entmip.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL DU MIRAIL**

Avenue Jean Baylet 31100 TOULOUSE

**0561432121**

<http://pedagogie.ac-toulouse.fr/lp-mirail-toulouse>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ BILLIÈRES**

27 rue Ingres 31100 TOULOUSE

**0562485485**

[contact@billieres.com](mailto:contact@billieres.com)

<http://www.billieres.com>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL RAYMOND NAVES**

139, route d'Albi 31200 TOULOUSE

**0534253000**

[0312285r@ac-toulouse.fr](mailto:0312285r@ac-toulouse.fr)

<http://raymond-naves.entmip.fr/>

## **SEP DU LYCÉE POLYVALENT BELLEVUE - SECTION D'ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL DU LYCÉE POLYVALENT BELLEVUE**

135, route de Narbonne 31400 TOULOUSE

**0562173026**

[0311635j@ac-toulouse.fr](mailto:0311635j@ac-toulouse.fr)

<http://bellevue-toulouse.entmip.fr>

## **SKHOLE D'ART TOULOUSE - LYCÉE DES MÉTIERS DE LA COIFFURE ET DE L'ESTHÉTIQUE**

55 avenue Louis Bréguet 31400 TOULOUSE

**0562718300**

[toulouse@skholedart.com](mailto:toulouse@skholedart.com)

<http://www.skholedart.com>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL STÉPHANE HESSEL - LYCÉE PROFESSIONNEL JOLIMONT**

44 chemin Cassaing 31500 TOULOUSE

**0534255255**

[0311902Z@ac-toulouse.fr](mailto:0311902Z@ac-toulouse.fr)

<http://stephane-hessel.entmip.fr/>

## **SEP DU LYCÉE POLYVALENT M. L DISSARD FRANÇOISE - SECTION D'ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL DU LYCÉE POLYVALENT M. L DISSARD FRANÇOISE**

5 boulevard Alain Savary 31170 TOURNEFEUILLE

**0534613200**

[0312746s@ac-toulouse.fr](mailto:0312746s@ac-toulouse.fr)

<http://dissard-francoise.entmip.fr/>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ LA PROVIDENCE**

30 rue Jean Moulin 31250 REVEL

**0534666750**

[0311209w@ac-toulouse.fr](mailto:0311209w@ac-toulouse.fr)

<http://www.laprovidencerevel.com>

## **SEP DU LYCÉE POLYVALENT CHARLES DE GAULLE - SECTION D'ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL DU LYCÉE POLYVALENT CHARLES DE GAULLE**

24 avenue Charles de Gaulle 31600 MURET

**0561518484**

[0312217s@ac-toulouse.fr](mailto:0312217s@ac-toulouse.fr)

<http://charles-de-gaulle.entmip.fr>

### **LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ ORT MAURICE GRYNFOGEL**

14 rue Etienne Collongues 31770 COLOMIERS

**0561159260**

[0312191n@ac-toulouse.fr](mailto:0312191n@ac-toulouse.fr)

<http://www.toulouse-ort.asso.fr/>

### **LYCÉE PROFESSIONNEL ELISABETH ET NORBERT DE CASTERET**

27 avenue de l'Isle 31800 SAINT GAUDENS

**0561947660**

[0310033t@ac-toulouse.fr](mailto:0310033t@ac-toulouse.fr)

<http://casteret.entmip.fr>

### **LYCÉE PROFESSIONNEL PARDAILHAN**

Chemin de Baron 32000 AUCH

**0562614250**

[0320002d@ac-toulouse.fr](mailto:0320002d@ac-toulouse.fr)

<http://pardailhan.entmip.fr>

### **SECTION D'ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL DU LYCÉE POLYVALENT D'ARTAGNAN**

27, avenue des Pyrénées 32110 NOGARO

**0562090024**

<http://cite-d-artagnan.entmip.fr>

### **LYCÉE DES MÉTIERS DES RÉSEAUX, DE L'INDUSTRIE ET DU COMMERCE CLÉMENT ADER**

10 rue du Chemin neuf 32130 SAMATAN

**0562623046**

[0320030j@ac-toulouse.fr](mailto:0320030j@ac-toulouse.fr)

<http://clement-ader.entmip.fr>

## **LYCÉE POLYVALENT ALAIN FOURNIER**

Avenue Laplagne 32300 MIRANDE

**0562666008**

<http://alain-fournier.entmip.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL AGRICOLE DE MIRANDE**

Valentées 32300 MIRANDE

**0562665239**

<http://www.formagri-gers.com>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL CLÉMENT MAROT**

59 rue des Augustins 46000 CAHORS

**0565352517**

<http://clement-marot.entmip.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ SAINT-ETIENNE**

49 rue des Soubirous 46000 CAHORS

**0565233200**

[lp@st-etienne46.com](mailto:lp@st-etienne46.com)

<http://www.st-etienne46.com>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL JEAN-FRANÇOIS CHAMPOLLION**

13 avenue Fernand Pezet 46100 FIGEAC

**0565342791**

[0460032k@ac-toulouse.fr](mailto:0460032k@ac-toulouse.fr)

<http://champollion.entmip.fr>

## **SECTION D'ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL DU LYCÉE POLYVALENT LÉO FERRÉ**

75 avenue Cavaignac 46300 GOURDON

**0565411511**

<http://leo-ferre.entmip.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ VINCENT DE PAUL**

16 rue Saint Vincent de Paul 65000 TARBES

**0562931330**

[contact@vincent-de-paul.com](mailto:contact@vincent-de-paul.com)

<http://www.lpp-vincent-de-paul.com>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL REFFYE**

76 avenue Joffre 65000 TARBES

**0562342140**

<http://reffye.entmip.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL DE L'ARROUZA**

28 boulevard Roger Cazenave 65100 LOURDES

**0562427390**

[0650014m@ac-toulouse.fr](mailto:0650014m@ac-toulouse.fr)

<http://arrouza.entmip.fr/>

## **SECTION PROFESSIONNELLE PRIVÉE DU LYCÉE NOTRE-DAME DE GARAISSON**

2 route du Cier Garaison 65670 MONLEON MAGNOAC

**0562994900**

[0650971c@ac-toulouse.fr](mailto:0650971c@ac-toulouse.fr)

<http://www.garaison.com>

## **LYCÉE DES MÉTIERS TOULOUSE-LAUTREC**

15, rue Charles Portal 81000 ALBI

**0563491929**

<http://toulouse-lautrec-albi.entmip.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ NOTRE-DAME**

Avenue d'Hauterive 81100 CASTRES

**0563625800**

[0810113h@ac-toulouse.fr](mailto:0810113h@ac-toulouse.fr)

<http://notredamecastres.org>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL ANNE VEAUTE**

46, boulevard Magenta 81100 CASTRES

**0563590853**

[0810018c@ac-toulouse.fr](mailto:0810018c@ac-toulouse.fr)

<http://anne-veaute.entmip.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ JEANNE D'ARC MAZAMET**

23 rue de la Vanne 81200 MAZAMET

**0563975820**

[0810108c@ac-toulouse.fr](mailto:0810108c@ac-toulouse.fr)

<http://www.jeannedarc-mazamet.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL MARIE-ANTOINETTE RIESS**

Cité scolaire de Mazamet 8, rue du lycée 81200 MAZAMET

**0563975656**

[cite-scolaire.mazamet@ac-toulouse.fr](mailto:cite-scolaire.mazamet@ac-toulouse.fr)

<http://cite-scolaire-mazamet.entmip.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL DOCTEUR CLÉMENT DE PÉMILLE**

17 bis avenue de l'Europe 81300 GRAULHET

**0563428020**

[0810995s@ac-toulouse.fr](mailto:0810995s@ac-toulouse.fr)

<http://pedagogie.ac-toulouse.fr//lp-clement-pemille-graulhet> <http://pemille.entmip.fr>

## **MFR BEL ASPECT - MAISON FAMILIALE ET RURALE**

306 Chemin de Bel Aspect 81600 GAILLAC

**0563812150**

[www.mfr-gaillac.fr](http://www.mfr-gaillac.fr)

## **LYCÉE PROFESSIONNEL BOURDELLE**

3 boulevard Edouard Herriot 82000 MONTAUBAN

**0563926300**

<http://bourdelle.entmip.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ THÉAS (MONTAURIOL)**

1 Boulevard Montauriol 82000 MONTAUBAN

**0563031848**

[0820061w@ac-toulouse.fr](mailto:0820061w@ac-toulouse.fr)

<http://www.lycee-pierre-marie-theas.fr>

## **LYCÉE PROFESSIONNEL JEAN DE PRADES**

Route de Toulouse 82100 CASTELSARRASIN

**0563328484**

[0820700r@ac-toulouse.fr](mailto:0820700r@ac-toulouse.fr)

<http://jean-de-prades.entmip.fr>

### URMA ARIÈGE - CENTRE DE FORMATION AUX MÉTIERS

2, rue Jean Moulin - Labarre 09000 FOIX

**0534098810**

[accueil-cfa@cm-ariège.fr](mailto:accueil-cfa@cm-ariège.fr)

<http://www.cfm-foix.fr/>

### INSTITUT DE FORMATION PAR ALTERNANCE DE LA CCI DE L'AVEYRON - CENTRE DE FORMATION CONSULAIRE DE BOURRAN

5, rue de Bruxelles 12000 RODEZ

**0565777700**

<http://www.aveyron.cci.fr>

### URMA AVEYRON - CAMPUS DES MÉTIERS ET DE L'ARTISANAT

Rue des métiers Z.I. de Cantaranne 12850 ONET LE CHATEAU

**0565775600**

[artisanat@cm-aveyron.fr](mailto:artisanat@cm-aveyron.fr)

<http://www.cm-aveyron.fr>

### CFA DÉPARTEMENTAL TERTIAIRE - CENTRE DE FORMATION D'APPRENTIS

85 avenue Jean Baylet 31100 TOULOUSE

**0561432169**

<http://www.cfatertiairetoulouse.fr/>

### CFA COMMERCE ET SERVICES

21, avenue Georges Brassens 31700 BLAGNAC

**0562747372**

<http://www.cfablagnac.org/>



## **CFA DU COMMINGES**

17, rue René Arnaud 31210 GOURDAN POLIGNAN

**0562002880**

[cfa-comminges@wanadoo.fr](mailto:cfa-comminges@wanadoo.fr)

<http://www.cfaducomminges.fr>

## **URMA LOT - ECOLE DES MÉTIERS**

Rue Saint Ambroise 46000 CAHORS

**0565532100**

<http://www.edm-cahors.fr/>

## **URMA HAUTES-PYRÉNÉES - ECOLE DES MÉTIERS - CENTRE DE FORMATION D'APPRENTIS**

Zone Bastillac Sud- 1, rue Pierre Latécoère 65000 TARBES

**0562441188**

[edm65@cma65.fr](mailto:edm65@cma65.fr)

<http://www.cma65.fr>

## **CFA ALTERNANCE COMMERCE GESTION DU TARN - CCI DU TARN**

Maison de l'économie 1, avenue Hoche 81000 ALBI

**0563492873**

<http://www.cfa-tarn.com>

## **URMA TARN - UNIVERSITÉ RÉGIONALE DES MÉTIERS ET DE L'ARTISANAT**

112 rue des Templiers 81990 CUNAC

**0563484360**

[cfa@cm-tarn.fr](mailto:cfa@cm-tarn.fr)

<http://www.cm-tarn.fr>

## URMA TARN-ET-GARONNE - ECOLE DES MÉTIERS

11, rue Ernest Mercadier 82000 MONTAUBAN

**0563035339**

[ecole.des-metiers.cfa82@wanadoo.fr](mailto:ecole.des-metiers.cfa82@wanadoo.fr)

<http://www.ecoledesmetiers82.fr>

## LISTE 4 - ALTERNANCE - FORMATION CONTINUE

### ARIÈGE

#### GRETA SUD - AGENCE DE FOIX

Boulevard Capdeville 09000 FOIX

**0561028989**

[greta-mpsud@ac-toulouse.fr](mailto:greta-mpsud@ac-toulouse.fr)

<http://maforpro.ac-toulouse.fr>

Public - Formation continue - Contrat de professionnalisation

Niveau V

CAP Employé de commerce multi spécialités

Niveau IV

BAC Professionnel Commerce

Titre professionnel de niveau V

Employé commercial en magasin

Titre professionnel de niveau IV

Responsable de rayon

Vendeur conseil en magasin

Vendeur spécialisé

### AVEYRON

## **INSTITUT DE FORMATION PAR ALTERNANCE DE LA CCI DE L'AVEYRON - CENTRE DE FORMATION CONSULAIRE DE BOURRAN**

5, rue de Bruxelles 12000 RODEZ

**0565777700**

<http://www.aveyron.cci.fr>

Consulaire - Apprentissage

BAC Pro commerce uniquement classes de premières et terminales

Pré-requis : CAP, BEP ou fin de classe de seconde validée

Admission :

- de 26 ans + tests + entretien

## **GRETA NORD - AGENCE DE MILLAU**

38, boulevard l'Ayrolle 12100 MILLAU

**0565614600**

<https://maforpro.ac-toulouse.fr>

Public - Formation continue - Contrat de professionnalisation

CAP Distribution d'objet et de services à la clientèle

Employé de commerce multi spécialités

Employé de vente spécialisé

BAC Professionnel Accueil Relation Clients et Usagers

BAC Pro Commerce

## **HAUTE-GARONNE**

## **CENTRE DE FORMATION SAINTE-MARIE DE SAINT SERVIN**

19, Boulevard Armand Duportal 31000 TOULOUSE

**0562279161**

<http://www.saintemarie-saintsernin.com>

Privé - Contrat de professionnalisation

BAC Pro Commerce

## **SUI GENERIS**

76 allées Jean Jaurès Bât. 128 31000 TOULOUSE

**0981729566**

[contact@suigeneris-formation.com](mailto:contact@suigeneris-formation.com)

<http://www.suigeneris-formation.com>

Formation continue  
Métiers de la relation client à distance

## **CFA DÉPARTEMENTAL TERTIAIRE - CENTRE DE FORMATION D'APPRENTIS**

85 avenue Jean Baylet 31100 TOULOUSE

**0561432169**

<http://www.cfatertiairetoulouse.fr/>

Public - Apprentissage  
BAC Pro commerce

## **IFCDIS - INSTITUT DE FORMATION COMMERCE ET DISTRIBUTION**

5 impasse Boudeville Bât B - 1er étage 31100 TOULOUSE

**0562144567**

<http://www.ifcdis.fr/>

Formations à Foix ; Rodez ; Castanet Tolosan ; Albi ; Castres ; Montauban - Possibilité de formation à distance  
Formation continue - Contrat de professionnalisation.

Certificat de Qualification Professionnelle :

CQP Employé de commerce

CQP management opérationnel spécialité gestion d'un point de vente

CQP Management opérationnel en magasin

CQP Animation opérationnelle en magasin

CQP Vente de produits

Actions pour les demandeurs d'emploi :

Vendeur Produits Frais (Toulouse)

Parcours diplômant Commerce Vente Distribution : Qualification ( Castanet - Rodez)

Parcours diplômant Commerce Vente Distribution : Préqualification (Toulouse - Rodez)

Conseiller de Vente en Magasin (Tarbes)

## **CRIC - CENTRE DE RÉÉDUCATION DES INVALIDES CIVILS - ASSOCIATION CROIX DE PIERRE**

19 place Croix de Pierre 31300 TOULOUSE

**0562484000**

<http://www.cric.asso.fr/>

Formation continue - Contrat de professionnalisation - Contrat apprentissage - Public handicapé  
Bac pro ARCU - Accueil relation client usagers  
Titre professionnel employé(e) commercial(e) en magasin

### **IRFA SUD 31 - IRFA SUD TOULOUSE**

39 chemin de Virebent 31200 TOULOUSE

**0534441030**

<http://www.irfasud.fr>

Formation continue - Contrat de professionnalisation  
Titre pro Vendeur conseil en magasin  
Titre Pro Employé commercial en magasin

### **CENTRE DE FORMATION A.MI.PY.**

Bâtiment AROPA 35 rue Bernard de Ventadour 31300 TOULOUSE

**0561403476**

<http://www.amipy.com>

Privé - Formations qualifiantes - Contrat de professionnalisation  
Conseiller(ère) de vente  
Employé commerciale  
Hôte(sse) de caisse

### **CFA ASPECT MIDI-PYRÉNÉES**

85, rue de Limayrac 31500 TOULOUSE

**0562470101**

[secretariat@aspect-mipy.fr](mailto:secretariat@aspect-mipy.fr) [aspect@apprentissage-mipy.fr](mailto:aspect@apprentissage-mipy.fr)

<http://www.apprentissage-mipy.fr>

CAP Employé de Commerce Multi-Spécialités (CAP ECMS) - Lycée Jeanne d'Arc Mazamet

## **AFPA OCCITANIE TOULOUSE BALMA**

75 rue Saint Jean 31130 BALMA

**3936 (service 0,06 €/mn + prix appel)**

<https://midi-pyrenees.afpa.fr/>

Titre professionnel conseiller(ère) relation client à distance - Niveau IV-Bac

Formation continue - Contrat de professionnalisation

Demandeur d'emploi - 18 ans minimum

## **LENO CONSULTING**

3 rue de la Boucherie 31560 NAILLOUX

**0562169858**

<http://www.leno.fr/>

Attestation de stage - Formation continue

- Conseiller/Vendeur en habillement spécialisation Tourisme commercial

- Vendeur/conseil en magasin-Conseiller vendeur en habillement

Public : Demandeur d'emploi - 18 ans minimum

## **CAMPUS IGS ALTERNANCE - CFA CAMPUS IGS**

Campus IGS 186, rte de Grenade 31700 BLAGNAC

**0531087000**

<http://cfa-campus-igs.com/>

CQP Conseiller de vente en bijouterie / horlogerie en contrat de professionnalisation

Certificat de qualification professionnelle

Admission :

-Titulaire du Bac ou justifier d'une expérience

- Sens du contact et du service, facilité d'élocution, capacité à convaincre professionnelle dans le commerce

Durée :

- 10 mois – Début de formation : novembre.

## **CFA COMMERCE ET SERVICES**

21, avenue Georges Brassens 31700 BLAGNAC

**0562747372**

<http://www.cfablagnac.org/>

Apprentissage - Contrat de professionnalisation - Formation continue  
CAP Employé de commerce multi-spécialités  
CAP Employé de vente spécialisé - Option A : produits alimentaires  
CAP Employé de vente spécialisé - Option B : produits d'équipement courant  
Bac Professionnel Commerce  
Mention complémentaire - MC vendeur spécialisé en alimentation

## **ORT COLOMIERS - ORGANISATION RECONSTRUCTION TRAVAIL**

14 rue Etienne Collongues 31770 COLOMIERS

**0561159260**

<http://www.toulouse-ort.asso.fr/>

Contrat de professionnalisation - Formation continue - CIF - contrat sécu professionnelle  
Vendeur conseil en magasin - Titre Professionnel de niveau IV-Bac  
Employé commercial en magasin - Titre Professionnel de niveau V

POEC : Gestionnaire de rayon et vente alimentaire

## **GRETA SUD - ANTENNE SAINT GAUDENS**

278 rue Jean Adoue 31800 SAINT GAUDENS

**0562009570**

[greta-mpsud@ac-toulouse.fr](mailto:greta-mpsud@ac-toulouse.fr)

<http://maforpro.ac-toulouse.fr>

Public - Formation continue - Contrat de professionnalisation

Niveau V  
CAP Employé de commerce multi spécialités

Niveau IV  
BAC Professionnel Commerce  
BAC Pro Vente Comminges

Titre professionnel de niveau V  
Employé commercial en magasin

Titre professionnel de niveau IV  
Responsable de rayon

Vendeur conseil en magasin  
Vendeur spécialisé

## GERS

### **GRETA OUEST - AGENCE TERRITORIALE DU GERS**

97, boulevard Sadi Carnot 32000 AUCH

**0542540000**

[greta-mpouest@mongreta.fr](mailto:greta-mpouest@mongreta.fr)

<http://maforpro.ac-toulouse.fr>

Public - Formation continue - Contrat de professionnalisation  
BAC PRO Commerce

### **CCI FORMATION DU GERS**

Place Jean David 32000 AUCH

**0562616232**

<http://www.gers.cci.fr>

Consulaire - Formation continue  
Commercial(e): Titre professionnel niveau IV  
Assistant(e) Commercial(e) : Titre professionnel niveau IV

## LOT

### **URMA LOT - ECOLE DES MÉTIERS**

Rue Saint Ambroise 46000 CAHORS

**0565532100**

<http://www.edm-cahors.fr/>

Apprentissage  
CAP Employé de vente spécialisé (Option Produits alimentaires, Option Produits d'équipement courant)  
BAC PRO Commerce (en 2 ans)



## **CCI DU LOT - CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DU LOT**

107, quai Cavaignac 46000 CAHORS

**0565203501**

[ccf@lot.cci.fr](mailto:ccf@lot.cci.fr)

<http://www.lot.cci.fr>

Consulaire - Formation continue - Apprentissage - Contrat de professionnalisation  
Vendeur conseiller commercial - Titre RNCP niveau Bac  
Pré-requis : être titulaire d'un niveau V

## **IRFA SUD 46**

75, rue Saint Géry 46000 CAHORS

**0565531328**

<http://www.irfasud.fr>

Formation continue - Contrat de professionnalisation  
Titre pro Vendeur conseil en magasin  
Titre Pro Employé commercial en magasin

## **GRETA NORD - AGENCE DE FIGEAC**

Maison de la formation 6, avenue Bernard Fontanges 46100 FIGEAC

**0565346643**

[greta-mpnord@ac-toulouse.fr](mailto:greta-mpnord@ac-toulouse.fr)

<http://maforpro.ac-toulouse.fr>

Public - Formation continue - Contrat de professionnalisation  
Employé de commerce multi spécialités  
BAC Pro Commerce

## **HAUTES-PYRÉNÉES**

## **GRETA SUD - AGENCE DE TARBES**

17, rue du Comminges 65000 TARBES

**0562531414**

[greta-mpsud@ac-toulouse.fr](mailto:greta-mpsud@ac-toulouse.fr)

<http://maforpro.ac-toulouse.fr>

Public - Formation continue - Contrat de professionnalisation

Niveau IV

BAC Professionnel Commerce

Titre professionnel de niveau IV

Responsable de rayon

Vendeur conseil en magasin

Vendeur spécialisé

## **URMA HAUTES-PYRÉNÉES - ECOLE DES MÉTIERS - CENTRE DE FORMATION D'APPRENTIS**

Zone Bastillac Sud- 1, rue Pierre Latécoère 65000 TARBES

**0562441188**

[edm65@cma65.fr](mailto:edm65@cma65.fr)

<http://www.cma65.fr>

Consulaire - Apprentissage

CAP Employé de commerce multispécialités

CAP Employé de vente spécialisé (Option Produits alimentaires, Option Produits d'équipement courant)

BAC PRO Commerce

## **EGC DE TARBES PYRÉNÉES - ECOLE DE COMMERCE ET DE GESTION**

Campus Bastillac Sud 2 Rue Morane Saulnier 65000 TARBES

**0562441521 - Négoventis : 0562939597**

<http://www.egc-tarbes.fr> <http://www.egc-midi-pyrenees.fr/campus/tarbes/>

Vendeur Conseiller commercial en formation continue, apprentissage, ou contrat de professionnalisation.

Public : Jeunes de moins de 26 ans en formation professionnelle initiale ou continue :

Titulaires d'un Niveau V validé ou nouvelle orientation à l'issue d'une seconde menée à son terme et satisfaire aux épreuves de sélection de l'établissement.

Adultes en formation professionnelle continue :

Justifier d'une expérience professionnelle d'au moins 1 an dans les métiers de la relation clients

ou de 2 ans minimum dans tout autre secteur d'activité et satisfaire aux épreuves de sélection de l'établissement.

**TARN**

## **GRETA NORD - AGENCE D'ALBI RASCOL**

Lycée Rascol 10, rue de la République 81000 ALBI

**0563472590**

[greta-mpnord@ac-toulouse.fr](mailto:greta-mpnord@ac-toulouse.fr)

<http://maforpro.ac-toulouse.fr>

Public - Formation continue - Contrat de professionnalisation  
CAP Distribution d'objet et de services à la clientèle  
BAC Pro Commerce  
BAC Pro Vente  
Titre professionnel Employé de commerce multi spécialités  
Titre professionnel Employé de vente spécialisé

## **IRFA SUD TARN - ALBI**

4, rue Jean Le Rond d'Alembert 81000 ALBI

**0563389308**

<http://www.irfasud.fr>

Formation continue - Contrat de professionnalisation  
Titre pro Vendeur conseil en magasin  
Titre Pro Employé commercial en magasin

## **CFA ALTERNANCE COMMERCE GESTION DU TARN - CCI DU TARN**

Maison de l'économie 1, avenue Hoche 81000 ALBI

**0563492873**

<http://www.cfa-tarn.com>

Consulaire - Apprentissage - Contrat de professionnalisation  
BAC Pro commerce

## **CCI DU TARN - MAZAMET - CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE**

Espace du Grand Balcon 2, rue Cormouls Houllès 81200 MAZAMET

**0567466000**

<https://www.tarn.cci.fr/>

Diplôme reconnu par l'Etat de niveau IV « Vendeur Conseiller Commercial »

Public : Jeunes de moins de 26 ans

Adultes en formation professionnelle continue

### **MFR BEL ASPECT - MAISON FAMILIALE ET RURALE**

306 Chemin de Bel Aspect 81600 GAILLAC

**0563812150**

[www.mfr-gaillac.fr](http://www.mfr-gaillac.fr)

Bac pro commerce en contrat de professionnalisation

Admission :

Avoir entre 16 et 26 ans (pour les plus de 26 ans, nous consulter).

Etre titulaire d'un diplôme de niveau V, d'un CAP Vente ou proche du domaine professionnel de la vente.

Ou avoir interrompu les études et justifier de trois années d'activités professionnelles.

Obtenir un contrat de professionnalisation dans l'entreprise commerciale

### **URMA TARN - UNIVERSITÉ RÉGIONALE DES MÉTIERS ET DE L'ARTISANAT**

112 rue des Templiers 81990 CUNAC

**0563484360**

[cfa@cm-tarn.fr](mailto:cfa@cm-tarn.fr)

<http://www.cm-tarn.fr>

Consulaire - Apprentissage

CAP Employé de vente spécialisé - Options : produits alimentaires ou produits d'équipement courant

## **TARN ET GARONNE**

### **CCI TARN-ET-GARONNE - CENTRE DE FORMATION CONSULAIRE**

61, avenue Gambetta 82000 MONTAUBAN

**0563217100**

[ccif@montauban.cci.fr](mailto:ccif@montauban.cci.fr)

<http://www.montauban.cci.fr/>

Consulaire - Formation continue  
Vendeur Conseiller Commercial  
niveau IV (diplôme reconnu par l'état inscrit au RNCP et Réseau Négoventis)  
Public : Demandeur d'emploi ayant validé un projet professionnel PPAE (Pôle Emploi)  
Prérequis : minimum niveau V

Vendeur(se) en Articles de Sport et Loisirs de Plein Air  
Pré-requis : Demandeur d'emploi âgé d'au moins 18 ans, inscrit à Pôle Emploi avec un dossier en cours de validité.  
Avoir un projet professionnel.

### **GRETA OUEST - SIÈGE SOCIAL**

Agence Montauban 10, rue du Général Sarrail 82000 MONTAUBAN

**0563916450**

<http://maforpro.ac-toulouse.fr>

Public - Formation continue - Contrat de professionnalisation  
CAP Employé de commerce multi-spécialités  
Bac pro commerce

### **IRFA SUD 82 - INSTITUT RÉGIONAL DE FORMATION POUR ADULTES MONTAUBAN**

1, rue du Château 82000 MONTAUBAN

**0563668173**

[irfasud.82@irfasud.fr](mailto:irfasud.82@irfasud.fr)

<http://www.irfasud.fr>

Formation continue - Contrat de professionnalisation  
Titre pro Vendeur conseil en magasin  
Titre Pro Employé commercial en magasin

### **URMA TARN-ET-GARONNE - ECOLE DES MÉTIERS**

11, rue Ernest Mercadier 82000 MONTAUBAN

**0563035339**

[ecole.des-metiers.cfa82@wanadoo.fr](mailto:ecole.des-metiers.cfa82@wanadoo.fr)

<http://www.ecoledesmetiers82.fr>

Consulaire - Apprentissage  
CAP Employé de vente spécialisé (Option Produits alimentaires, Option Produits d'équipement courant)

Le Réseau IJ gère une masse considérable d'informations.

Des erreurs peuvent nous échapper.

Par avance nous vous prions de nous en excuser et de nous le signaler le cas échéant.