

- Secteur et emploi
 - Les métiers
 - Les diplômes
 - Alternance
- Formation continue
 - Adresses utiles
- Carnet d'adresses



Fiches IJ

Centre Régional Information Jeunesse
17, rue de Metz 31000 TOULOUSE
Tél : 05 61 21 20 20

Sources documentaires :
CIDJ Paris
Réseau IJ

Les métiers de la banque et de la finance

Pour exercer dans ce secteur d'activité très varié, une solide formation de niveau bac + 5 est de plus en plus demandée par les recruteurs.

Secteur et emploi

Les activités bancaires

Au-delà des activités bancaires classiques (gestion des comptes et des moyens de paiement, crédits...), les domaines d'intervention des banques se sont énormément diversifiés et on distingue aujourd'hui 2 grands secteurs : les banques de réseau et les banques de finance et d'investissement. Près de 70 % des salariés du secteur exercent dans la banque de réseau.

La banque de réseau, (ou banque de détail) représente le métier de base du secteur bancaire : la collecte d'argent, le crédit, la relation commerciale... Les banques de réseau disposent d'un réseau local d'agences de proximité qui permet à ses clients de nouer une relation de confiance plus grande avec son conseiller financier, et de rapprocher les demandes du client avec les offres du banquier. Les banques de réseau s'appuient sur des réseaux d'agences bancaires ou sur de nouveaux canaux de distribution, tels Internet ou la téléphonie mobile. La banque de réseau s'oppose donc à la simple banque en ligne, qui elle, ne dispose la plupart du temps d'aucune agence.

La banque de financement et d'investissement est un organisme financier (souvent adossé à un groupe bancaire) qui apporte des services et distribue des produits sophistiqués à des grandes entreprises et à des clients institutionnels. Elle regroupe des activités très variées (fusions, acquisitions, émissions d'action...) et offre des réponses sur mesure aux demandes de ses clients.



Un des premiers employeurs de France

Le secteur bancaire français reste un acteur dynamique du marché de l'emploi (41000 embauches en 2016). Le Centre d'analyse stratégique (CAS) prévoit des recrutements continus dans le secteur jusqu'à l'horizon 2020, notamment du fait des nombreux départs à la retraite. Les banques recrutent dans toutes les régions.

Aujourd'hui le profil de l'emploi est en pleine transformation. Ainsi, on observe une évolution vers davantage de spécialisation, notamment sur les métiers de la conformité et de l'informatique.

Formation et insertion professionnelle, égalité hommes-femmes, dialogue social sont des sujets sur lesquels les banques sont engagées. (<http://www.fbf.fr>).

Des opportunités pour les commerciaux

Les profils commerciaux sont particulièrement recherchés. Chaque année, les banques recherchent notamment des jeunes commerciaux, pour des contrats en alternance. La grande majorité d'entre eux prépare, soit en contrat d'apprentissage soit en contrat de professionnalisation, un BTS banque ou un BTS Muc (management des unités commerciales).

Des métiers émergents Le contrôle et l'analyse des risques sont devenus un enjeu majeur pour le secteur bancaire. De nouveaux métiers se développent dans ce domaine et sont recherchés par les établissements bancaires : analyste KYC (Know your Customer), analyste risques, responsable de la conformité...

Qualités requises En contact avec la clientèle ou sur les marchés financiers, vous devrez avoir un bon relationnel et garder votre sang-froid en toutes circonstances. Une bonne dose d'organisation, de réactivité et la maîtrise de l'anglais sont indispensables. Dans la banque et la finance, il est possible d'évoluer à condition de ne pas compter ses heures. En contrepartie, sur les marchés financiers, les rémunérations peuvent atteindre des sommets.



Où trouver un poste ?

Vous trouverez des offres d'emploi, de stages ou de contrats en alternance sur les sites des principaux acteurs du marché bancaire.

Banque de France : www.recrutement-banquedefrance.fr

BNP Paribas : <https://group.bnpparibas/emploi-carriere>

La Société générale : <https://careers.societegenerale.com>

Le Crédit agricole : www.groupecreditagricole.jobs

HSBC : www.about.hsbc.fr/fr-fr/careers

La Banque postale : www.labanquepostale.com/legroupe/carrieres-emplois.html

Le groupe Crédit du Nord : <http://recrut.credit-du-nord.fr>

Il existe également des sites d'offres de stage et d'emploi spécialisés dans les métiers de la banque et de la finance.

Le site <http://handiformabanques.org> est destiné aux personnes en situation de handicap.



Les métiers



Banque de réseau

Le chargé d'accueil et de services à la clientèle reçoit la clientèle au guichet d'une banque, l'informe sur les services qu'elle peut lui offrir et effectue les opérations courantes. Possibilité d'évoluer par la suite vers des postes de chargés de clientèle particuliers.

Formation : MC services financiers + formation interne, BTS ou DUT du secteur bancaire ou commercial.

Le chargé de clientèle a en charge la gestion et le développement d'une clientèle privé ou d'entreprise. Des qualités techniques et commerciales sont nécessaires. Possibilité d'évoluer par la suite vers des postes de direction. **Formation** : BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers) ; BTS ou DUT du secteur commercial ; licence pro banque ; diplôme d'école de commerce ou master pro. .

Le conseiller en gestion de patrimoine conseille et propose à sa clientèle d'investir dans l'immobilier, l'art, les pierres précieuses.

Possibilité d'évoluer par la suite vers des fonctions d'encadrement.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs ; master pro en gestion de patrimoine.

Le responsable d'agence assure la gestion administrative de l'agence et son développement commercial.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ; master pro en finance ou comptabilité + expérience professionnelle.

Le téléconseiller travaille sur une plateforme téléphonique. Il doit répondre aux questions des clients et peut effectuer des opérations courantes (virement, commande de chèques...). Dans le cadre de campagnes commerciales, il prospecte de nouveaux clients.

Formation : MC services financiers + formation interne, BTS ou DUT du secteur bancaire ou commercial.

Le dabiste est un technicien chargé de l'alimentation, de l'entretien et de la réparation des distributeurs automatiques de billets (DAB).

Formation : le dabiste est formé par la société qui l'embauche mais un niveau fin de classe de 3e ou un CAP sont demandés avec des notions en automatisme, une capacité à lire des plans et des schémas et la pratique de logiciels de gestion de stocks. Le permis de conduire B est nécessaire. Le CQP (certificat de qualification professionnelle) métiers de la gestion et maintenance des installations bancaires automatisées est un plus.

Responsable d'agence bancaire commercial, gestionnaire et animateur d'équipe, sa fonction est d'accroître le volume, la qualité et la rentabilité de l'ensemble des prestations de l'agence, en veillant constamment à la maîtrise des risques.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ; master pro en finance ou comptabilité + expérience professionnelle.



Banque de finance et d'investissement

Les métiers se répartissent en deux grandes activités : commerciale (négociateurs ou traders, gestionnaires de portefeuilles, actuaires et analystes financières) et administratifs (personnes qui enregistrent et contrôlent les opérations, informaticiens et personnels de direction).

L'analyste financier étudie les marchés financiers et la santé économique des entreprises, afin que les opérateurs puissent anticiper leur évolution et faire des préconisations d'achat ou de vente.

Formation : grande école de commerce (HEC, Essec...) ou d'ingénieurs ; master pro en finance ou gestion financière.

Bon à savoir : tous les analystes débutants reçoivent une formation de la Société française des analystes financiers www.sfaf.com

L'analyste de crédit Lorsqu'une entreprise sollicite un prêt, l'analyste de crédit est chargé d'estimer si l'opération n'est pas trop risquée pour la banque.

Il est souvent spécialisé sur un marché ou sur un type de clients. Il doit se tenir informé de tout ce qui concerne l'actualité de ses clients ou de son secteur d'activité.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs ; master pro en finance ou gestion financière.

L'opérateur de marché réalise des opérations financières de

placement en suivant en permanence les évolutions du marché et en analysant les opportunités d'achat ou de vente. Trois spécialisations existent :

- trader : il achète et vend des produits sur le marché financier.
 - vendeur : il informe ses clients de l'état du marché, de son évolution et des transactions possibles.
 - analyste quantitatif : il effectue une analyse mathématique pure à base de modèles de calculs de probabilités.
- Formation : diplôme de grande école de commerce ou d'ingénieurs + master pro en gestion, finance, mathématiques.

Le chargé d'affaires en financement de projets s'occupe de trouver le montage financier adéquat pour réaliser le projet d'envergure d'une entreprise (souvent de travaux publics). Il doit proposer un financement qui devra être accepté par sa banque et par le client.

L'anglais est indispensable et une 2e langue est souhaitée.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs ; master pro banque-finance.

Analyste fusion acquisition

Il propose à ses clients des solutions adaptées à leur stratégie de développement afin de renforcer leur position au sein de leur secteur.

Il analyse la société cible, définit la structure optimale de la transaction et approche la cible ou les acquéreurs potentiels.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs ; master pro en finance ou gestion financière.

Le gérant de portefeuille s'occupe de placer les capitaux de ses clients qui peuvent être des particuliers, des entreprises ou des institutionnels (caisses de retraite, assurances...).

Il gère au jour le jour ce portefeuille qu'il doit faire fructifier sans faire perdre d'argent à ses clients. Il est souvent spécialisé sur un type de marché (Europe/Asie, actions ou obligations...).

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs avec une spécialité finance ; master pro en finance ou gestion financière.

L'intermédiaire en opérations bancaires est un professionnel du financement, Il a pour fonction de mettre en relation un emprunteur (particulier, entreprise ou organisation) avec un établissement bancaire afin de faciliter la mise en place du meilleur financement, ou bien souvent du refinancement, du projet de ses clients.

Formation : inscription obligatoire des IOBSP dans un registre unique tenu par l'Orias (Organisme pour le registre des intermédiaires en assurance). Pour cela, détenir une licence en finance ou banque, ou avoir passé 2 ans comme cadre dans des fonctions liées à la réalisation d'OBSP, ou 4 ans comme non-cadre dans des fonctions liées à la réalisation d'OBSP, ou formation habilitant à l'exercice d'IOBSP du Centre de formation de la profession bancaire (CFPB).

Traitement et appui

Le technicien des opérations bancaires Il enregistre et réalise les opérations administratives sous-jacentes aux actions commerciales menées dans les agences bancaires. Il met en place et suit les prêts immobiliers et les crédits à la consommation, l'amortissement de prêts, les virements internationaux... Il identifie et gère les imprévus et régularise les éventuels incidents.

Formation : bac + 1 avec une formation interne de la banque ; BTS ou DUT du secteur bancaire ou commercial.

Le gestionnaire middle/back office Le gestionnaire middle-office analyse les opérations (ordres d'achat ou de vente) de chaque trader, en temps réel. Les informations sont ensuite transmises au back-office. Il doit vérifier que tout est conforme à la réglementation. Le gestionnaire back-office finalise les ventes réalisées par les traders ou les vendeurs. Il doit réaliser ces opérations avant l'heure de fermeture des différents marchés financiers. La pratique de l'anglais est

indispensable.

Formation : licence pro ou master en gestion ou finance (gestionnaire back-office) ; diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs (gestionnaire middle office).

Le responsable d'unité de traitement bancaire encadre une équipe qui assure le traitement administratif et comptable des opérations bancaires. Il assure le suivi et la conformité des actions et des opérations bancaires. En contact avec tous les membres de son équipe, il est aussi l'interlocuteur de la direction centrale.

Autre appellation : responsable d'unité commerciale.

Formation : master pro banque-finance ou gestion ; école supérieure de commerce.

Contrôle et analyse des risques

Les activités de contrôle sont assurées par un corps d'inspecteurs dépendant de la direction générale. L'analyse des risques est essentielle à l'activité bancaire.

Analyste KYC Ce métier, né récemment de la lutte contre le blanchiment des capitaux, se retrouve principalement dans le secteur bancaire, chez les gestionnaires de fortune. Sa mission : gérer les risques d'opérations hasardeuses et d'actions frauduleuses. L'analyse KYC vérifie les données d'un client et de ses bénéficiaires livrées par les commerciaux. Il formule des alertes et pilote le processus de validation des relations clients. Ce métier est amené à prendre une importance croissante du fait du renforcement des programmes de lutte contre le blanchiment.

Formation : master pro en banque finance ; diplôme d'école supérieure de commerce. Une formation complémentaire sur les normes prudentielles peut être demandée.

Responsable de la conformité Il s'assure que la réglementation est appliquée par la banque qui l'emploie. Le responsable de la conformité peut être amené à former le personnel afin que les bonnes pratiques soient appliquées. Il fait tout pour que l'établissement ne subisse pas de sanctions. Il peut également s'occuper de la lutte contre le blanchiment.

Formation : master pro en banque finance, audit, droit des affaires ; diplôme d'école supérieure de commerce.

L'inspecteur contrôle l'application de la réglementation et des consignes, la régularité des opérations, le bon fonctionnement des dispositifs de sécurité.

Il travaille au siège d'une banque mais se déplace souvent pour se rendre dans les agences placées sous son contrôle. Les nouvelles recrues débutent avec le statut d'élève inspecteur avant de suivre un parcours de formation interne (de 6 mois à 1 an).

Formation : master pro en banque finance, droit ou en sciences économiques ; diplôme d'école supérieure de commerce.

Le directeur du contrôle des risques a pour mission de s'assurer que tous les risques auxquels la banque est confrontée sont bien identifiés et couverts.

Homme de confiance du président de l'établissement pour lequel il travaille, exerçant ses fonctions en lien étroit avec la direction générale, il détermine les liens entre risque et rentabilité, par la mesure, l'analyse et l'anticipation des résultats et performances. Sa fonction est cruciale pour la survie de l'entreprise.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ; master pro en gestion, banque finance, mathématiques.

Juristes et fiscalistes

Le juriste conseille les « opérationnels », participe au montage de nouveaux produits, gère les problèmes de contentieux et assure les relations avec les cabinets d'avocat. Possibilité d'évoluer par la suite vers des postes : expertise bancaire, spécialisation, cabinet d'avocat spécialisé.

Formation : master pro en droit bancaire ou en droit des affaires.

Le fiscaliste réalise des études sur la réglementation fiscale en France et à l'étranger, gère les relations avec l'administration fiscale, participe à l'élaboration des montages fiscaux des nouveaux produits bancaires.

Formation : master pro en droit fiscal, master pro droit + diplôme d'école supérieure de commerce.

Le directeur juridique assure la sécurité juridique de l'ensemble des opérations initiées par le réseau commercial et les différents services opérationnels. Il a également la responsabilité de l'ensemble des dossiers contentieux.

Formation : diplôme de grande école de commerce + master pro en droit, sciences éco et finances + expérience professionnelle.

Le directeur fiscal a en charge la fiscalité de la banque proprement dite. Il intervient en matière d'élaboration de nouveaux produits financiers.

Formation : diplôme de grande école de commerce ou formation en comptabilité + master pro en droit fiscal + expérience professionnelle.

Les diplômes

De bac à bac+3

Préparés en 2 ans après le bac, BTS et DUT sont les diplômes de base pour travailler dans le secteur. Pour une insertion rapide, mieux vaut enchaîner sur une licence pro (bac + 3). Ces diplômes permettent surtout de travailler en tant que commercial.

- MC services financiers, diplôme de niveau bac, permet d'occuper le poste de chargé d'accueil.
- BTS banque, conseiller de clientèle (particulier)
- BTS NRC (négociation et relation client)
- BTS MUC (management des unités commerciales)
- DUT TC (techniques de commercialisation)
- DUT GEA (gestion des entreprises et des administrations)
- DUT carrières juridiques
- La licence pro permet d'acquérir une spécialisation ou une double compétence. Le cursus articule des enseignements théoriques et pratiques avec des stages de 12 à 16 semaines. La formation est organisée en partenariat avec les professionnels.

Admission : un an après un bac + 2 (L2, BTS, DUT, Deust) à l'université

- La licence se prépare en 3 ans (6 semestres) après le bac, à l'université, et correspond à 180 crédits européens. Elle vise la poursuite d'études en master professionnel ou en master de recherche.

Jusqu'à Bac+5

- Le master s'effectue en 2 ans (4 semestres) après une L3, à l'université. Très pointus, les masters pro (bac + 5) comprennent une année de tronc commun (M1), puis une année de spécialisation et de stage en entreprise (M2). Les masters pro permettent de s'insérer rapidement dans la vie active et d'évoluer vers des postes à responsabilité.
- Le magistère cursus très prestigieux qui se prépare parallèlement au master, à l'université.
- Les IEP (instituts d'études politiques) via les filières économie et finance, économie et entreprises ou gestion des entreprises et des organisations.

- Les écoles de commerce : Les diplômés des écoles de commerce sont très appréciés dans le secteur de la banque. Il existe environ 200 écoles de commerce. Certaines recrutent directement après le bac, d'autres après 2 ans de classe prépa ou après un bac + 2 ou + 3.

- Le mastère spécialisé : Le CFPB (Centre de formation de la profession bancaire) et l'Essec proposent une formation très sélective : le mastère spécialisé en senior management bancaire.

Alternance

Si vous avez entre 16 et 25 ans, vous pouvez préparer un diplôme en alternance :

- contrat d'apprentissage (Le « Plan Apprentissage » de la Région Occitanie expérimente la voie de l'apprentissage avec des jeunes adultes de 26 à 30 ans.)
- contrat de professionnalisation (accessible aussi aux demandeurs d'emploi âgé de 26 ans et plus ou bénéficiaires de minima sociaux)

Ces contrats vous permettront de suivre une formation tout en travaillant. Vous aurez le statut de salarié, avec ses avantages et ses contraintes. Attention : avant de vous inscrire en formation, il faut au préalable signer un contrat de travail avec un employeur !

Formation continue

La formation professionnelle continue s'adresse aux jeunes sortis du système scolaire et aux adultes : salariés, demandeurs d'emploi, intérimaires, créateurs d'entreprise, professions libérales ou fonctionnaires.

Les formations peuvent être suivies en cours du soir, en stage intensif, en cours d'emploi ou hors temps de travail. Le financement, la rémunération et les frais de formation sont spécifiques à chaque public.

Organismes et formations

De nombreux organismes publics et privés proposent des formations diplômantes (acquisition d'un diplôme) ou qualifiantes (mise à niveau, acquisition de connaissances) dans le cadre de la formation continue.

Comme la plupart des formations initiales sont désormais accessibles en formation continue, n'hésitez pas à vous adresser aux services de formation continue des organismes dispensant une formation initiale.

Pour les stages de perfectionnement de courte durée (non qualifiants), adressez-vous directement aux organismes professionnels du secteur.

La Région Occitanie élabore son Programme Régional de Formation Professionnelle (PRFP) avec l'objectif de mettre en œuvre des formations menant à l'emploi.

Ces formations sont destinées principalement aux demandeurs d'emploi mais peuvent s'adresser également à un plus large public.

Pour toute information sur la formation en région Occitanie cf site "Me former en région".

Me former en région



<http://www.meformerenregion.fr>

carnet
d'adresses**Fiches IJ**

Centre Régional Information Jeunesse
17, rue de Metz 31000 TOULOUSE

Tél : 05 61 21 20 20

Sources documentaires :
CIDJ Paris
Réseau IJ

Adresses utiles**Observatoire des métiers de la banque**

<http://www.observatoire-metiers-banque.fr>

Fédération bancaire française

<http://www.fbf.fr>

CFPB - Centre de formation de la profession bancaire

<http://www.cfpb.fr>

Handiformabanques

<http://handiformabanques.org>

L'association HandiFormaBanques a pour mission de former les personnes en situation de handicap aux métiers de la banque.

Formaposte

<http://www.cfa-formaposte.fr/>

Les "Formaposte" sont des centres de formation en apprentissage dédiés à La Poste, créés suite à un réel besoin de former et de qualifier des jeunes en région.

Les "Formaposte" sont au nombre de 3 : Méditerranée, Midi Atlantique et Ile-de-France.

Formaposte Midi-Atlantique

0557570140



<http://www.formaposte.net>

Association - Ecole d'entreprise

Le réseau des CFA des métiers de la Poste Formaposte propose des formations en apprentissage dans le secteur de la banque.

MC : mention complémentaire

Niveau IV : Niveau bac

Niveau III : Niveau BTS

BTS banque option marché des particuliers

BTS négociation et relation client (NRC) métiers de la banque

Titre certifié d'attaché commercial métiers de la banque

Jobanque

<http://www.jobanque.com>

Édité par : Groupe Infinijob Sur le site : offres d'emploi, quelques offres de stages et contrats en alternance, entreprises qui recrutent.

Jobfinance

<http://www.jobfinance.com>

Édité par : Jobfinance Sur le site : offres d'emploi, dépôt de CV, actualités, conseils de recrutement et fiches métiers dans plusieurs domaines : comptabilité, audit-conseil, finance, banque, assurance, informatique, juridique et fiscalité.

Revue banque

<http://www.revue-banque.fr/emploi-carriere>

Édité par : SARL La Revue Banque Sur le site : offres d'emploi, de stages et de contrats en alternance (assurance, banque, gestion, comptabilité, IT en finances.)

carnet
d'adresses**Fiches IJ**

Centre Régional Information Jeunesse
17, rue de Metz 31000 TOULOUSE
Tél : 05 61 21 20 20

Sources documentaires :
CIDJ Paris
Réseau IJ

Carnet d'adresses

- Organismes de référence
- BTS Banque conseiller clientèle
- DUT GEA option finance - comptabilité
- Formations universitaires
- Bachelor - Mastère
- Alternance - Formation continue

Organismes de référence**ONISEP**

<http://www.onisep.fr>

CARIF – OREF - Me former en région

<https://www.meformerenregion.fr/>

CFPB Occitanie - Centre de formation aux professions bancaires

Délégation régionale Occitanie Bâtiment Le Magellan 58 Rue Magellan
31670 LABEGE



0562269826



toulouse@cfpb.fr



<http://www.cfpb.fr>

BTS Banque conseiller clientèle**Statut scolaire**

31 - Lycée polyvalent Raymond Naves Toulouse

31 - Institut Rousseau Toulouse

31 - Lycée technologique privé ISSEC PIGIER Toulouse

31 - Ecole technologique privée ORT Maurice Grynfolgel Colomiers

65 - Lycée général et technologique Marie Curie Tarbes

Apprentissage

31 - CFA des métiers de la banque et de la finance Labège

Formation initiale - Lycées publics**Lycée polyvalent Raymond Naves**

139 route d'Albi
31200 TOULOUSE



0534253000



0310040a@ac-toulouse.fr



<http://raymond-naves.entmip.fr>

Lycée général et technologique Marie Curie

4 rue Georges Ledormeur
65000 TARBES



0562445656




<http://marie-curie.entmip.fr>

Formation initiale - Lycées privés hors contrat

Lycée technologique privé Issec Pigier

8 rue Françoise d'Eaubonne
31200 TOULOUSE


 0561218364

 toulouse@pigier.com

 <http://www.pigier.com>

Institut privé Jean-Jacques Rousseau


5 rue de la passerelle
31200 TOULOUSE

 0561631012

 <https://www.institut-rousseau.com/>

Lycée général et technologique privé ORT Maurice Grynfolgel

14 rue Etienne Collongues
31770 COLOMIERS


 0561159260

 <http://orttoulouse.fr/>

Apprentissage

CFA/CFPB Banque Finance

58, rue Magellan - Immeuble le Magellan
31670 LABEGE

 0562269826

 <http://www.cfpb.fr>


DUT GEA option finance - comptabilité

Public - Statut étudiant

12 - IUT de Rodez - Université Toulouse 1 - Capitole Rodez
31 - Institut universitaire technologique Paul Sabatier -
Université Paul Sabatier - Toulouse 3 Toulouse
32 - IUT Paul Sabatier d'Auch - Université Paul Sabatier -
Toulouse 3 Auch
65 - IUT de Tarbes - Université Paul Sabatier - Toulouse 3
Tarbes

IUT de Rodez

50 avenue de Bordeaux
12000 RODEZ

 0565771080


 scolarite@iut-rodez.fr

 <http://www.iut-rodez.fr>

DUT GEA option finances-comptabilité en formation initiale

IUT Paul Sabatier - Département GEA Rangueil

133 A, Avenue de Rangueil
31400 TOULOUSE

 0562258751


 contact.gear@iut-tlse3.fr

 <http://iut-gea-rangueil.ups-tlse.fr>

DUT GEA option gestion comptable et financière
Formation initiale - Formation continue - Enseignement à
distance -

IUT Paul Sabatier - Département GEA - Site de Ponsan

115E route de Narbonne
31400 TOULOUSE

 0562258120

 contact.geap@iut-tlse3.fr

 <http://iut-gea-ponsan.ups-tlse.fr>

DUT Gestion des Entreprises et des Administrations

Différents dispositifs permettant de préparer le diplôme : :
- Sur 2 ans après l'obtention du baccalauréat en formation
initiale classique.

- Sur 2 ans en formation à distance.


- Sur 1 an et demi après un premier semestre dans un autre
cursus dans le cadre d'une réorientation.

- Sur 1 an après avoir validé au-moins un L1 et obtenu le
niveau L2 (dispositif « année spéciale »).

- Sur 2 ans en cours du soir (dispositif « Cours du soir »).

IUT d'Auch - Institut Universitaire de Technologie d'Auch Université Paul Sabatier

24 rue Embaquès
32000 AUCH


 0562616300

 <http://www.iut-mpy.net>

DUT GEA option finances-comptabilité - formation initiale

IUT de Tarbes - Université Paul Sabatier

1, rue Lautréamont
65000 TARBES

 0562444200

 <http://www.iut-tarbes.fr>

DUT GEA option finances- comptabilité

- Formation initiale

- Formation continue

- Contrat de professionnalisation


- VAE

Formations universitaires

Licence professionnelle

IUT de Rodez

50 avenue de Bordeaux
12000 RODEZ

 0565771080

 scolarite@iut-rodez.fr


 <http://www.iut-rodez.fr>

Public

Licence pro assurance, banque, finance - Chargé de clientèle
Statut étudiant

TSM - Toulouse school of management (ex IAE)

2 rue du Doyen Gabriel Marty
31000 TOULOUSE

 0561635600

 <https://tsm-education.fr/>

Public -


- Licence Pro Assurance, Banque, Finance spécialité Chargé de
clientèle particulier en apprentissage ou contrat de

- Licence professionnelle Chargé de clientèle experts en formation continue (par les professionnels déjà en poste ou ayant de l'expérience)

- Licence professionnelle Collaborateur d'Assurance - Statut étudiant.

IUT Paul Sabatier - Département GEA Rangueil

133 A, Avenue de Rangueil
31400 TOULOUSE

 0562258751

 contact.gear@iut-tlse3.fr

 <http://iut-gea-rangueil.ups-tlse.fr>


Licence pro Assurance, Banque, Finance - Chargé de clientèle particuliers.

Formation initiale - Formation continue - VAE - Contrat de professionnalisation

Formation en apprentissage : CFA DIFCAM - CUFR Jean François Champollion, Place de Verdun, ALBI

CFA DIFCAM Banque et assurances - Centre universitaire de formation et de recherche JF Champollion

Place de Verdun
81000 ALBI

 0563389178

 <http://www.difcam.com>


Public - Formation en apprentissage

Licence pro chargé de clientèle, particuliers

Masters

TSM - Toulouse school of management (ex IAE)

2 rue du Doyen Gabriel Marty
31000 TOULOUSE

 0561635600

 <https://tsm-education.fr/>

Public

Master (M1) - Banque et finance - (formation initiale - contrat d'apprentissage ou de professionnalisation).

Master 2 (M2) Chargé d'affaires professionnels (formation initiale - contrat d'apprentissage ou de professionnalisation).


Master 2 (M2) Conseiller patrimonial agence (formation initiale - contrat de professionnalisation).

Bachelor - Mastère

A noter : Le Mastère Spécialisé n'est pas un diplôme mais un Label attribué à des formations spécifiques post-diplômes organisées par certaines écoles d'ingénieurs ou de commerce. Le mastère se prépare en 1 an minimum après un niveau Bac+5 (diplôme d'ingénieur).

TBS - Toulouse business school

20, boulevard Lascrosses
31000 TOULOUSE

 0561294949

 <http://www.tbs-education.fr>


Consulaire - Formation initiale - Formation continue

Mastère spécialisé :

- Expert en Banque et ingénierie Financière

ISTEF - Institut supérieur technique d'enseignement et de formation

24 rue de l'Industrie
31000 TOULOUSE

 0534415390


 <http://www.istef.fr>

Bachelor Responsable Clientèle Banque-Finance-Assurance (titre certifié niveau II) - Formation initiale ou Contrat de professionnalisation

Admission : bac+2 + entretien.

ESG Toulouse - Ecole supérieure de gestion commerce et finance

Campus de Bissy 30 rue des Tours, quartier Bouysset
31670 LABEGE

 0561391471

 toulouse@esgcf.fr

 <http://www.esgcf.fr>

Privé

Management gestion finance

- Double cursus DCG / Bachelor Finance


- Bachelor finance en formation initiale

- Mastère gestion finance Initial/Alternance (contrat de professionnalisation)

Alternance - Formation continue

TSM - Toulouse school of management (ex IAE)

2 rue du Doyen Gabriel Marty
31000 TOULOUSE

 0561635600

 <https://tsm-education.fr/>

- Licence pro (L3) mention Assurance, Banque, Finance - reprise d'étude financée ou non (demandeur d'emploi, CPF, contrat de professionnalisation et modules à la demande). (IUT Rodez)

- Licence Professionnelle BANQUE : Chargé de Clientèle experts en formation continue

Master - Contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation. :


- Master 1 Banque et Finance

- Master 2 Banque et Finance - Chargé d'Affaires Professionnels

- Master 2 Banque et Finance - Conseiller Patrimonial Agence

TBS - Toulouse business school

20, boulevard Lascrosses
31000 TOULOUSE

 0561294949

 <http://www.tbs-education.fr>


Consulaire - Formation initiale - Formation continue

Mastère spécialisé :

- Expert en Banque et ingénierie Financière

ISTEF - Institut supérieur technique d'enseignement et de formation

24 rue de l'Industrie
31000 TOULOUSE

 0534415390


 <http://www.istef.fr>

Bachelor Responsable Clientèle Banque-Finance-Assurance (titre certifié niveau II) - Formation initiale ou Contrat de professionnalisation

Admission : bac+2 + entretien.

Campus EUREXIA - Toulouse

3, rue Alaric II - Immeuble Le Médéric
31000 TOULOUSE

 0534319631

 contact@campus-eurexia.fr


 <http://www.campus-eurexia.fr>

Privé hors contrat - Formation en contrat de professionnalisation

MASTERE MSF en Alternance - Mastère Européen de Management et Stratégies Financières

Institut privé Jean-Jacques Rousseau

5 rue de la passerelle
31200 TOULOUSE

 0561631012

 <https://www.institut-rousseau.com/>


Privé - Contrat de professionnalisation

BTS Banque

Bachelor Gestion du patrimoine (DEESPAB «Diplôme européen d'Etudes Supérieures Gestion du Patrimoine, Assurance, Banque»)

Ecole Vidal Commerce Management Communication

4,Place Agapito Nadal
31300 TOULOUSE


 0562213225

 <http://www.ecole-vidal.fr/>

Bachelor Assurance Banque - Contrat de professionnalisation Formation conduisant au titre de Chargé de clientèle, délivré par l'École Supérieure d'Assurance, Titre de niveau II, enregistré au Répertoire National de la Certification Professionnelle.

CFPB Occitanie - Centre de formation aux professions bancaires

Délégation régionale Occitanie Bâtiment Le Magellan 58 Rue Magellan
31670 LABEGE

 0562269826

 toulouse@cfpb.fr

 <http://www.cfpb.fr>

Formation continue

Intégration Mobilité

Certificats IMB - Intégration mobilité bancaire

Clientèle de particuliers

BP - Les fondamentaux de la banque

Certificats IMB - Intégration mobilité bancaire

BTS Banque

Licence Professionnelle Conseiller Clientèle Expert

Bachelor Conseiller Patrimonial Agence


Management : force de vente, métiers des traitements et fonctions supports

ITB (Institut Technique de Banque) - Management Bancaire

ITB - Management Bancaire - ITB 2

CFA/CFPB Banque Finance

58, rue Magellan - Immeuble le Magellan
31670 LABEGE

 0562269826

 <http://www.cfpb.fr>

Privé - Apprentissage

- BTS Banque

Toulouse - Cours dispensés au CFA Midi-Pyrénées

> En parallèle du dépôt de candidature sur le site du CFPB, veillez à déposer votre candidature sur Formaposte

- Licence Professionnelle Banque

Albi - Cours dispensés au CFA Midi-Pyrénées et à la TSM

> En parallèle du dépôt de candidature sur le site du CFPB, veillez à déposer votre candidature sur Formaposte

Toulouse - Cours dispensés au CFA Midi-Pyrénées et à la TSM (Toulouse School of Management - Université Tlse1 Capitole)

> En parallèle du dépôt de candidature sur le site du CFPB, veillez à déposer votre candidature sur Formaposte

Vous devez trouver votre employeur banque ou assurance qui vous inscrira au CFPB. Votre inscription à la TSM se fera directement ensuite sans autre sélection universitaire.

- Bachelor / RDC Banque - Assurance

Cahors - Cours dispensés au Pôle formation - CCI du Lot

- Bachelor Banque Omnicanal

Toulouse - CFPB

- Master 1 - Banque Finance

Toulouse - Cours dispensés au CFA Midi-Pyrénées et à la TSM

Vous devez déposer votre candidature sur le site de la TSM (Toulouse School of Management - Université Tlse1 Capitole)

- Master 2 - Chargé d'Affaires Professionnels

Toulouse - Cours dispensés au CFA Midi-Pyrénées et à la TSM (Toulouse School of Management - Université Tlse1 Capitole)

Date limite du dépôt de candidature : avant le 30 avril 2018

Vous devez déposer votre candidature sur le site de la TSM

- Master 2 - Conseiller Patrimonial Agence

Toulouse - Cours dispensés au CFA CFA Midi-Pyrénées et à la TSM

Vous devez déposer votre candidature sur le site de la TSM

(Toulouse School of Management - Université Tlse1 Capitole)

Licence Professionnelle Banque

Lieux de formation :

Albi - Cours dispensés au CFA Midi-Pyrénées et à la TSM

> En parallèle du dépôt de candidature sur le site du CFPB, veillez à déposer votre candidature sur Formaposte

Toulouse - Cours dispensés au CFA Midi-Pyrénées et à la TSM

> En parallèle du dépôt de candidature sur le site du CFPB, veillez à déposer votre candidature sur Formaposte

Master 1 - Banque Finance

Lieu de formation :

Toulouse - Cours dispensés au CFA Midi-Pyrénées et à la TSM

Master 2 - Chargé d'Affaires Professionnels

Lieu de formation :

Toulouse - Cours dispensés au CFA Midi-Pyrénées et à la TSM

Master 2 - Conseiller Patrimonial Agence

Lieu de formation :

Toulouse - Cours dispensés au CFA Midi-Pyrénées et à la TSM

ESG Toulouse - Ecole supérieure de gestion commerce et finance

Campus de Bissy 30 rue des Tours, quartier Bouysset
31670 LABEGE



0561391471



toulouse@esgcf.fr



<http://www.esgcf.fr>

Privé

Management gestion finance

- Double cursus DCG / Bachelor Finance
- Bachelor finance en formation initiale
- Mastère gestion finance Initial/Alternance (contrat de professionnalisation)

CFA DIFCAM Banque et assurances - Centre universitaire de formation et de recherche JF Champollion

Place de Verdun
81000 ALBI



0563389178



<http://www.difcam.com>

Public - Formation en apprentissage

Licence pro chargé de clientèle, particuliers

Le Réseau IJ gère une masse considérable d'informations.
Des erreurs peuvent nous échapper.
Par avance nous vous prions de nous en excuser et de nous le signaler le cas échéant.

Les métiers de la banque et de la finance

Contrairement à certaines de leurs concurrentes européennes, les banques françaises sont en bonne santé. Conséquence : elles continuent de recruter. Particulièrement recherchés, les profils commerciaux de niveau bac +2 et plus ont toutes leurs chances d'intégrer ce secteur. Au-delà des activités bancaires classiques (gestion des comptes et des moyens de paiement, crédits...), les domaines d'intervention des banques se sont énormément diversifiés et on distingue aujourd'hui 2 grands secteurs : les banques de réseau et les banques de finance et d'investissement. Près de 70 % des salariés du secteur exercent dans la banque de réseau.

À voir aussi :

N° 2.331 "Les métiers de la gestion : BTS et DUT"

N° 2.332 "Les métiers du commerce et de la gestion : écoles et université"

N° 2.34 "Les métiers de la comptabilité"

N° 2.36 "Les métiers de l'assurance"

1. BTS
2. DUT
3. Licences professionnelles
4. Masters professionnels
5. Certificats dans le Gard

1. BTS

- BTS (bac + 2)

Le BTS (brevet de technicien supérieur) se prépare en 2 ans au sein d'un établissement public ou privé. La scolarité comprend des cours généralistes, mais aussi technologiques et pratiques, avec des stages. Les admissions se font sur examen du dossier scolaire.

- BTS NRC (négociation et relation client)

Destiné aux bacheliers STMG, ES, S et L, le BTS NRC forme aux techniques commerciales : gestion des clientèles, relation client, management de l'équipe commerciale, gestion de projets.

La formation comprend des matières spécialisées comme la gestion de clientèle, la relation client et fidélisation, la communication professionnelle, le management d'équipe commerciale...

- BTS Muc (management des unités commerciales)

Très répandu, le BTS Muc, qui recrute surtout des bacheliers STMG et professionnel, forme à la fonction commerciale d'accueil, la distribution et la vente de services.

Ce BTS comprend des cours d'économie d'entreprise, de management et gestion des unités commerciales, gestion de la relation commerciale, informatique commerciale...

AUDE

Lycée Louise Michel

2 rue Jean Moulin

11108 Narbonne Cedex

Tél : 04 68 32 84 00

ce.0110023r@ac-montpellier.fr

www.lyc-michel-narbonne.ac-montpellier.fr

Public

BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)

En partenariat avec Formaposte.

Pour s'inscrire : www.formaposte-mediterranee.fr

contrat d'apprentissage



Centre Régional Information Jeunesse
3 avenue Charles Flahault - 34094 MONTPELLIER CEDEX 5
Tél : 04 67 04 36 66 - Fax : 04 67 54 66 71
info@crij-montpellier.com - www.crij-montpellier.com



GARD

Greta du Gard - site de Nîmes (GRETA)

17 rue Dhuoda
Lycée Dhuoda
30913 Nîmes Cedex 2
Tél : 04 66 04 24 50
Fax : 04 66 04 24 51
greta-nimes@ac-montpellier.fr
www.gretalr.com

Public

BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)

contrat de professionnalisation, formation professionnelle continue

Lycée Ernest Hemingway

98 boulevard Jean Jaurès
BP 7034
30910 Nîmes Cedex
Tél : 04 66 04 93 73
www.lyc-hemingway-nimes.ac-montpellier.fr

Public

BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)

formation initiale

HERAULT

Formaposte Méditerranée (CFA)

Tél : 04 91 13 25 40
contact@formaposte.com
www.formaposte-mediterranee.fr

Contrats en alternance avec la Poste, postulez directement sur le site internet. Les formations se déroulent dans des lycées, universités et organismes de formations de la région.

Privé sous contrat

BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)
Formation au lycée Louise Michel de Narbonne ou au lycée Hemingway à Nîmes.

contrat d'apprentissage

Epicom

448 route de Nîmes
34170 Castelnau-le-Lez
Tél : 04 67 72 03 04 ou 06 60 76 60 07
ecoleepicom@aol.com
www.ecole-epicom.com

Privé hors contrat

BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)

contrat de professionnalisation, formation initiale

Idelca Business school

4 avenue Jean-Sébastien Bach
Campus international
34830 Jacou
Tél : 04 67 59 49 90
Fax : 04 67 59 92 23
contact@idelca.fr
www.idelca.fr

Privé hors contrat

BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)

formation initiale

Ifc Montpellier (IFC)

60 allée Wilhen Roentgen
34000 Montpellier
Tél : 04 67 65 50 85
Fax : 04 67 65 59 45
montpellier@ifc.fr
www.formations-montpellier.ifc.fr

Privé hors contrat

BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)

contrat de professionnalisation, formation professionnelle continue



Sud formation CCI Montpellier (CFA)
2300 avenue des Moulins
BP 7317
34185 Montpellier Cedex 4
Tél : 04 99 51 35 00
accueil.montpellier@sudformation.cci.fr
http://sudformation.montpellier.cci.fr
www.sudformation.cci.fr

Consulaire

BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)

contrat d'apprentissage

PYRENEES-ORIENTALES

Greta des Pyrénées-Orientales - agence Catalogne Formation (GRETA)
12 rue des Jardins Saint-Louis
66027 Perpignan Cedex
Tél : 04 68 52 70 23
Fax : 04 68 52 70 35
greta-perpignan@ac-montpellier.fr
www.gretalr.com

Public

BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)

formation professionnelle continue

Sud formation CCI Perpignan (CFA)
Maison de la formation
Avenue Paul Pascot
BP 90443
66000 Perpignan Cedex
Tél : 04 68 56 65 68
formation.perpignan@sudformation.cci.fr
www.perpignan.cci.fr
www.sudformation.cci.fr

Consulaire

BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)

contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation

2. DUT

- DUT (bac + 2)

Le DUT (diplôme universitaire de technologie) se prépare en IUT (institut universitaire de technologie) en 2 ans après le bac. Il peut aussi se préparer en 1 an pour les titulaires d'un bac + 2, en « année spéciale ». Admission sur examen du dossier scolaire.

- DUT TC (techniques de commercialisation)

Le DUT TC permet de postuler à une fonction commerciale dans la banque, à condition d'y faire ses stages pendant au moins 10 semaines.

Au programme : négociation commerciale, langues, connaissance de l'entreprise, gestion et marketing, économie, droit.

Ce DUT compte surtout des bacheliers ES et STMG.

- DUT GEA (gestion des entreprises et des administrations)

Le DUT GEA option finance-comptabilité permet d'avoir un excellent bagage technique.

Au programme : économie et droit de l'entreprise, fonctionnement des organisations, systèmes d'information et de gestion.

Les bacs STMG et ES sont majoritaires dans ce DUT.

3. LICENCES PROFESSIONNELLES

HERAULT

Cfa Difcam (CFA)

1 place Eugène Bataillon

Bâtiment 29

34095 Montpellier Cedex 5

Tél : 04 67 14 93 69

www.formation-banque-assurances-montpellier.fr

Privé sous contrat

Licence professionnelle assurance, banque, finance : chargé de clientèle avec l'IUT de Montpellier

contrat d'apprentissage

PYRENEES-ORIENTALES

Université de Perpignan Via Domitia - Institut d'administration des entreprises (IAE)

52 avenue Paul Alduy

66860 Perpignan Cedex

Tél : 04 30 95 04 80

iae@univ-perp.fr

www.univ-perp.fr

Public

Licence professionnelle assurance, banque, finance option chargé de clientèle

contrat de professionnalisation, formation initiale, formation professionnelle continue



Centre Régional Information Jeunesse
3 avenue Charles Flahault - 34094 MONTPELLIER CEDEX 5
Tél : 04 67 04 36 66 - Fax : 04 67 54 66 71
info@crij-montpellier.com - www.crij-montpellier.com



4. MASTERS PROFESSIONNELS

HERAULT

Cfa Difcam (CFA)

1 place Eugène Bataillon
Bâtiment 29
34095 Montpellier Cedex 5
Tél : 04 67 14 93 69
www.formation-banque-assurances-montpellier.fr

Privé sous contrat

Master droit, économie, gestion mention gestion de patrimoine ans (avec l'Institut Montpellier Management)
Master Droit, économie, gestion mention management sectoriel (avec l'IAE de Montpellier)

contrat d'apprentissage

Université de Montpellier - Faculté de droit et science politique

39 rue de l' Université
34060 Montpellier Cedex 2
Tél : 04 67 61 54 00
Fax : 04 34 43 30 54
sra@univ-montp1.fr
<http://droit.edu.umontpellier.fr>

Public

Master en droit mention droit de l'entreprise parcours :
- droit des affaires et fiscalité
- droit bancaire et financier

contrat d'apprentissage, formation initiale, formation professionnelle continue

Université de Montpellier - Faculté d'économie

Avenue Raymond Dugrand
Site Richter
CS 79606
34960 Montpellier Cedex 2
Tél : 04 34 43 24 44
<http://economie.edu.umontpellier.fr>

Public

Master professionnel monnaie, banque, finance, assurance parcours :
analyse des risques de marché
analyse des risques bancaires
actuariat
système d'informations économiques et financières

formation initiale, formation professionnelle continue

Université de Montpellier - Institut d'administration des entreprises (IAE)

Place Eugène Bataillon
Campus Triolet - Bât. 29
34095 Montpellier Cedex 5
Tél : 04 67 14 38 65
www.iae.univ-montp2.fr

Public

- management sectoriel : vente multicanal en banque et assurances

contrat d'apprentissage, formation initiale, formation professionnelle continue

Université de Montpellier - Institut des sciences de l'entreprise et du management (ISEM)

Montpellier Management University
Rue Vendémiaire
Espace Richter - Bâtiment B
CS 19519
34960 Montpellier Cedex 2
Tél : 04 34 43 20 00
Fax : 04 34 43 20 20
isem@univ-montp1.fr
<http://isem.edu.umontpellier.fr>
www.montpellier-management-university.fr

Public

Master professionnel :
- audit contrôle finance parcours finance
- gestion de patrimoine (en apprentissage avec le Cfa Difcam)

contrat d'apprentissage, formation initiale

PYRENEES-ORIENTALES

Université de Perpignan Via Domitia - Institut d'administration des entreprises (IAE)

52 avenue Paul Alduy
66860 Perpignan Cedex
Tél : 04 30 95 04 80
iae@univ-perp.fr
www.univ-perp.fr

Public

Master 2 professionnel management sectoriel parcours carrières des secteurs banques, assurances et gestion patrimoniale

contrat de professionnalisation, formation initiale, formation professionnelle continue



Centre Régional Information Jeunesse
3 avenue Charles Flahault - 34094 MONTPELLIER CEDEX 5
Tél : 04 67 04 36 66 - Fax : 04 67 54 66 71
info@crij-montpellier.com - www.crij-montpellier.com



5. CERTIFICATS

HERAULT

Epicom

448 route de Nîmes
34170 Castelnaud-le-Lez
Tél : 04 67 72 03 04 ou 06 60 76 60 07
ecoleepicom@aol.com
www.ecole-epicom.com

Privé hors contrat

Bachelor responsable d'agence commerciale option banque et assurance (niveau II)

contrat de professionnalisation, formation initiale

Ifc Montpellier (IFC)

60 allée Wilhen Roentgen
34000 Montpellier
Tél : 04 67 65 50 85
Fax : 04 67 65 59 45
montpellier@ifc.fr
www.formations-montpellier.ifc.fr

Privé hors contrat

Bachelor responsable de clientèle banque finance assurance (bac+3)

contrat de professionnalisation, formation professionnelle continue

Ipac Bachelor Factory

1702 rue Saint-Priest
Parc Euromédecine
34097 Montpellier Cedex 5
Tél : 04 67 10 57 66
montpellier@ipacfactory.com
www.ipacbachelorfactory.com/ecole-formation-montpellier

Privé hors contrat

Bachelor banque et assurance (bac+3)

formation initiale



Centre Régional Information Jeunesse
3 avenue Charles Flahault - 34094 MONTPELLIER CEDEX 5
Tél : 04 67 04 36 66 - Fax : 04 67 54 66 71
info@crij-montpellier.com - www.crij-montpellier.com

