

- Secteur et emploi
 - Métiers
 - Diplômes
 - Alternance
- Formation continue
 - Adresses utiles
- Carnet d'adresses

Les métiers de l'assurance

Les métiers sont nombreux et variés dans le domaine de l'assurance . Le secteur de l'assurance offre de belles opportunités d'emploi notamment pour les niveaux bac + 2 à bac + 5 ou plus.

Secteur et emploi

Une étude de l'Observatoire de l'Évolution des Métiers de l'Assurance (Oema) présente les premières tendances de l'évolution des effectifs des sociétés d'assurance à fin 2017. L'étude montre une légère progression des effectifs à fin 2017 (+0,4% sur un an), soit 146 800 salariés pour l'ensemble de la branche. Une stabilité qui dure depuis dix ans. Les recrutements, eux, restent dynamiques à près de 13 700 sur l'année (contre 13 160 en 2016), soit un taux d'embauches de 9,3% (contre 9,0% en 2016).

La majorité des nouveaux entrants a moins de trente ans et près de 26% de ces recrutements se font par la voie de l'alternance.

Dans le même temps, le nombre d'alternants en poste atteint 5 100 personnes fin 2017 (contre 4 960 en 2016).

Si la révolution digitale et les évolutions réglementaires n'ont pas d'impact quantitatif, au global, sur les effectifs des sociétés d'assurance, elles font évoluer les métiers et leur contenu.

Le niveau de qualification des recrues est donc en constante progression : plus de 80% des embauches se font à Bac +2 et près de 30% à Bac +5.

(Source : L'Observatoire de l'Évolution des Métiers de l'Assurance www.metiers-assurance.org/).

La fonction commerciale (chargés de clientèle et les conseillers) et la gestion des contrats (gestionnaires de contrats d'assurance ou experts en gestion des risques) représentent au total plus de 61 % des embauches prévues.

Les compagnies d'assurance recrutent aussi des actuaires chargés de mesurer les risques et de concevoir de nouveaux produits d'assurance.

Pour répondre aux enjeux de la révolution numérique (assurances contre les cyber risks, nouvelles pratiques et services sur Internet...), elles recherchent des profils tels que des data scientist s (spécialistes de l'analyse des big data) et des digital officer s (spécialistes des évolutions numériques).



Fiches IJ

Centre Régional Information Jeunesse
17, rue de Metz 31000 TOULOUSE
Tél : 05 61 21 20 20

Sources documentaires :
CIDJ Paris
Réseau IJ

Document imprimé le 20/08/2018

Qualités requises

Les assureurs sont à la fois des commerciaux, des gestionnaires et des managers qui connaissent parfaitement la législation. Pour travailler dans le secteur, il est donc recommandé de faire preuve de qualités relationnelles : esprit d'initiative, dynamisme, sens du contact, culture du résultat et talent de négociation.

Les profils de souscripteur et de gestionnaire nécessitent d'avoir un intérêt pour l'environnement économique, ainsi que des connaissances techniques et juridiques. Le sens de l'analyse et l'esprit de synthèse sont aussi de précieux atouts. Selon les métiers, il est parfois nécessaire d'être mobile géographiquement pour aller à la rencontre des clients. La maîtrise des langues étrangères (anglais particulièrement) et de certains logiciels est également de plus en plus demandée.

Statistiques Occitanie - Rubrique s'informer sur les métiers :

Me former en région



<http://www.meformerenregion.fr>

Métiers

Métiers commerciaux

Conseiller en assurance-finance

Ce conseiller est chargé de vendre aux particuliers ou aux professionnels les produits et services de la société d'assurances qu'il représente.

Formation : BTS assurance, BTS Muc (management des unités commerciales) ou NRC (négociation et relation client), DUT TC-Techniques de commercialisation.

Téléconseiller spécialisé Ce conseiller est généralement un salarié d'une société d'assurances, d'une agence générale d'assurances ou d'un cabinet de courtage. Il répond aux appels téléphoniques des assurés qui souhaitent avoir des informations ou être accompagnés dans des démarches (déclaration ou règlement de sinistre, par exemple). Il est également chargé de relancer les clients pour les paiements ou pour leur proposer de nouveaux produits.

Formation : BTS assurance, BTS Muc ou NRC ; DUT TC.

Chargé clientèle

Il s'occupe de la commercialisation des contrats auprès des particuliers en agence ou en centre d'appel.

Formation : BTS MUC (Management des Unités Commerciales) ou NRC (Négociation et relation client) ; DUT TC (Techniques de commercialisation).

Agent général d'assurances

À la tête d'une agence, il commercialise des produits et des services d'assurance pour le compte d'une société d'assurances. Il organise librement son agence, mais il exerce son métier en cohérence avec la société mandante de son agence.

Il prospecte de nouveaux clients, il évalue leurs besoins, les conseille et leur vend les produits adaptés à leur situation.

Formation : mation : BTS Muc ou NRC ; BTS assurance ; DUT TC ; Deust assurance ; licence pro dans le domaine des assurances ; diplôme de l'Enass (École nationale d'assurances).

Courtier en assurances

Il conseille ses clients en fonction des risques à assurer, les assiste pour l'exécution des contrats et les sinistres.

C'est un travailleur indépendant mandaté par ses clients.

Formation : Formation : bac + 2 (DUT carrières juridiques,

BTS assurances) pour travailler comme collaborateur ; bac + 5 (diplôme d'école de commerce ou d'école spécialisée, master pro) pour s'installer à son compte

Inspecteur commercial

Il est responsable d'un secteur commercial ou géographique et encadre un réseau de vendeurs.

Il recrute lui-même ses collaborateurs, suit leurs résultats et évalue chacun d'eux.

Formation : Formation : bac + 2 (BTS assurance, Muc ou NRC ; DUT TC) + expérience professionnelle ; bac + 5 (master pro, diplôme d'école de commerce ou d'école d'assurance).

Métiers de la conception

• Métiers 2 - métiers de la conception

Rédacteur en assurances

Il rédige les contrats à partir de clauses types et des barèmes mis au point par l'actuaire au sein d'une compagnie d'assurance, d'un agent ou d'un courtier.

Formation BTS assurance ; DUT carrières juridiques ; licence ou licence pro droit, sciences économiques ou droit des assurances. Pour les risques complexes, les rédacteurs sont recrutés après un master en droit ou en droit des assurances.

Souscripteur

C'est lui qui décide de garantir ou non un risque.

Formation : formation spécialisée (industrie, immobilier, sport...) + master pro en droit, assurance, diplôme de l'Enass.

Analyste des risques

Avant d'assurer une entreprise, il vérifie les risques concernant les bâtiments, les équipements et les personnels. Il préconise des mesures de sécurité et de prévention à son client.

Formation diplôme d'ingénieur spécialisé en fonction du secteur (génie civil, aéronautique...) + formation en droit.

Actuaire

Il réalise des études économiques, financières et statistiques pour évaluer la rentabilité des nouveaux produits d'assurance.

Formation : master professionnel ; diplôme de l'Ensa ; diplôme d'actuaire.

Métiers de la gestion et de l'expertise

Chargé d'assistance

Il réceptionne les appels téléphoniques, analyse les besoins et traite les dossiers.

Formation BTS MUC ou NRC.

Gestionnaire de contrat

Il est chargé de rédiger et gérer les contrats d'assurances et les sinistres.

Formation BTS commerciaux, BTS assurance ; DUT carrières juridiques ; Deust droit des assurances. Les bac + 5 (masters pro) sont très appréciés

Expert en assurances

Lors d'un incendie, d'une explosion ou d'un accident, l'expert vient constater les dégâts, déterminer les causes et estimer le montant des dommages.

Formation de bac + 2 à bac + 5, variable en fonction du domaine d'expertise (médecin pour un accident corporel, ingénieur pour un risque industriel ou automobile, architecte pour un sinistre immobilier...) + expérience professionnelle + certification d'expert.

Analyste KYC (know your customer) Il lutte contre le blanchiment des capitaux, se retrouve dans le secteur bancaire et dans les assurances. Sa mission : gérer les risques

d'opérations hasardeuses et d'actions frauduleuses. L'analyse KYC vérifie les données d'un client et de ses bénéficiaires livrées par les commerciaux. Il formule des alertes et pilote le processus de validation des relations clients.

Formation : master pro en banque finance ; diplôme d'école supérieure de commerce.

Gestionnaire financier

Il définit et réalise les placements et les stratégies financières appropriées.

Formation : diplôme d'école de commerce ; master professionnel finance.

Diplômes

BTS - DUT - DEUST

Pour occuper un emploi dans le secteur de l'assurance, il faut être titulaire au minimum d'un BAC + 2.

A noter : le BAC STMG (sciences et technologies du management et de la gestion) propose 4 spécialités : gestion et finance ; mercatique (marketing) ; ressources humaines et communication ; systèmes d'information de gestion - 2 ans d'études après une seconde générale et technologique.

Les BTS

Ils se préparent en deux ans dans un établissement privé ou public. L'entrée se fait sur sélection.

- **Le BTS assurances** recrute essentiellement des bacheliers STMG, mais également des bacs ES, L ou S ; Accessible après un bac STMG, ES, voire L ou S ou après un bac pro tertiaire (commerce, gestion-administration, vente...), le BTS assurance répond parfaitement aux exigences des professionnels. La formation prépare à la dimension relationnelle et commerciale du métier. Seront notamment abordées les matières suivantes : environnement économique juridique et managérial de l'assurance, communication et gestion de la relation client, techniques d'assurances (biens, responsabilité, personnes et produits financiers). Cette formation peut mener aux fonctions de conseiller en assurance-finance, téléconseiller, gestionnaire de contrats, rédacteur production et/ou règlement, collaborateur d'agence et technicien d'assurance. Le titulaire du BTS assurance exerce son activité dans les sociétés d'assurances et de courtage, les agences générales ou les banques qui proposent des produits d'assurance. Il peut aussi travailler dans le service de gestion de contrats d'assurance d'une grande entreprise

- **Le BTS NDRC** - Négociation et digitalisation de la relation client (Ex NRC - Négociation et Relation Client) forme aux techniques commerciales, il est destiné aux bacheliers STMG, ES, S et L.

- **Le BTS MUC** - Management des Unités Commerciales recrute des bacheliers ES et STMG. Il est centré sur la fonction commerciale d'accueil, la distribution et la vente de services.

Le DUT

Il se prépare en deux ans dans un Institut Universitaire de Technologie rattaché à une université.

Le DUT CJ - Carrières Juridiques

est une formation pluridisciplinaire et se prépare après un bac STMG ou un bac ES ; En 2e année, l'option banque-assurance permet de s'orienter dans le domaine de l'assurance. Les IUT de Rodez (Tél. 05 65 77 10 80) et Narbonne (Tél : 04 68 90 91 00) ne proposent pas cette option (ils proposent les options Juriste d'entreprise ou Administration publique).

Lieu de formation le plus proche : DUT Carrières juridiques option Banque-Assurance : IUT de l'Université Jean Moulin

(Lyon 3) 88 rue Pasteur 69007 Lyon Tél : 04 78 78 75 57.

- **Le DUT TC** - Techniques de Commercialisation accompagné de stages permet de s'intégrer dans le secteur de l'assurance. Il est accessible après le bac STMG ou un bac général. Cf. dossier IJ MP Les métiers de la vente : bac et études supérieures n° 2.322.

- **Le DUT GEA** - Gestion des Entreprises et des Administrations est destiné aux bacheliers S, ES et aux titulaires d'un bac STMG spécialisés en comptabilité. Il se prépare dans plus de 70 IUT. Cf fiche IJ MP Les métiers de la comptabilité n° 2.34.

Le DEUST

Il est préparé en 2 ans après le bac à l'université. Pas de préparation en Occitanie.

- DEUST Banques, organismes financiers et de prévoyance en formation continue
(Clermont-Ferrand 1 – IAE Tel : 04 73 17 77 64

Formations universitaires

La licence

Se prépare en 3 ans après le bac.

Les licences de droit, d'économie-gestion mathématiques appliquées et sciences sociales (Mass) sont les plus adaptées pour poursuivre des études vers un master dans le domaine des assurances.

La licence professionnelle

Permettant de s'insérer rapidement dans la vie active, les licences pro se préparent en 1 an à l'université après un bac + 2 (L2, Deust, BTS/DUT). On compte une vingtaine de licences pro amenant à travailler dans la commercialisation des produits d'assurance pour les particuliers (gestion des sinistres, prévoyance...)

Le master professionnel

Le master pro, qui vise l'insertion dans la vie active.

La formation comprend une année de tronc commun (master 1) et une année de spécialisation et de stage en entreprise (master 2).

L'admission se fait de droit en M1 après une licence (sciences économiques, AES, droit). L'entrée en M2 se fait sur sélection.

Le magistère

Il mène en trois ans à un master professionnel (BAC + 5). Le recrutement se fait à bac + 2 après une L2, sur dossier et entretien.

Deux magistères dans le domaine de l'assurance :

- Magistère banque, finance, assurance de Paris – Dauphine : magistere_bfa@dauphine.fr

- Magistère économiste statisticien à Toulouse Tél : 05.61.63.37.63

Ecoles spécialisées

Ces écoles préparent à des diplômes dans le secteur de l'assurance en formation initiale ou en alternance.

Instituts des assurances Issus d'un partenariat entre universités et organisations professionnelles, les instituts des assurances forment des spécialistes maîtrisant parfaitement les techniques juridiques et financières de l'assurance. Il existe 4 instituts des assurances, situés à Aix-en-Provence, Paris, Lyon et Bordeaux (Tél Bordeaux Université Montesquieu Tél : 05 56 84 85 94)

L'Enass (École nationale d'assurances), institut du Cnam (Conservatoire national des arts et métiers) - Tél : 01 47 76

- licence pro de conseiller-souscripteur-gestionnaire en assurance(bac + 3)
- master assurance (bac + 5).

Ces deux formations peuvent se préparer en apprentissage ou en contrat de professionnalisation

IEP et écoles de commerce

Les IEP (instituts d'études politiques) au-delà du tronc commun, proposent des spécialisations qui offrent des débouchés dans le domaine de l'assurance. Les élèves se spécialisent souvent en second cycle c'est-à-dire en 4e année. L'IEP de Strasbourg propose par exemple une filière économie et entreprises avec un master gestion financière de la banque. La formation dure 5 ans. Il existe plusieurs modes de recrutement. Dans la majorité des cas, l'admission se fait sur concours mais peut avoir lieu, pour une intégration en 4e année, sur dossier et entretien selon les établissements.

Ecoles de commerce

Outre une solide formation économique et financière, certaines écoles de commerce offrent une spécialisation assurance ou finance. Parmi ces écoles, les plus prestigieuses sont les 3 parisiennes (HEC, Essec et ESCP Europe), mais aussi les écoles supérieures de commerce (ESC) de province (EM-Lyon, Audencia Nantes...), qui dépendent le plus souvent des CCI (chambres de commerce et d'industrie). Certaines de ces écoles très prisées offrent en dernière année une spécialisation banque assurance ou finance.

Alternance

Si vous avez entre 16 et 25 ans, vous pouvez préparer un diplôme en alternance :

- contrat d'apprentissage (Le « Plan Apprentissage » de la Région Occitanie expérimente la voie de l'apprentissage avec des jeunes adultes de 26 à 30 ans.)
- contrat de professionnalisation (accessible aussi aux demandeurs d'emploi âgé de 26 ans et plus ou bénéficiaires de minima sociaux)

Ces contrats vous permettront de suivre une formation tout en travaillant. Vous aurez le statut de salarié, avec ses avantages et ses contraintes. Attention : avant de vous inscrire en formation, il faut au préalable signer un contrat de travail avec un employeur !

Formation continue

La formation professionnelle continue s'adresse aux jeunes sortis du système scolaire et aux adultes : salariés, demandeurs d'emploi, intérimaires, créateurs d'entreprise, professions libérales ou fonctionnaires.

Les formations peuvent être suivies en cours du soir, en stage intensif, en cours d'emploi ou hors temps de travail. Le financement, la rémunération et les frais de formation sont spécifiques à chaque public.

De nombreux organismes publics et privés proposent des formations diplômantes (acquisition d'un diplôme) ou qualifiantes (mise à niveau, acquisition de connaissances). Comme la plupart des formations initiales sont accessibles en formation continue, n'hésitez pas à vous adresser aux services de formation continue des organismes dispensant une formation initiale. Pour les stages de perfectionnement de courte durée (non qualifiants), adressez-vous directement aux organismes professionnels du secteur.

La Région Occitanie élabore son Programme Régional de Formation Professionnelle (PRFP) avec l'objectif de mettre en œuvre des formations menant à l'emploi. Ces formations sont destinées principalement aux demandeurs d'emploi mais peuvent s'adresser également à un plus large public.

Pour toute information sur la formation en région Occitanie cf site "Me former en région".

Me former en région



<http://www.meformerenregion.fr>



Les métiers de l'assurance

Adresses utiles



Fiches IJ

Centre Régional Information Jeunesse
17, rue de Metz 31000 TOULOUSE
Tél : 05 61 21 20 20
Sources documentaires :
CIDJ Paris
Réseau IJ

FFSA - Fédération française des sociétés d'assurances



<http://www.ffsa.fr>

Rubrique métiers de l'assurance : offres d'emploi et de stage, vidéos, fiches métiers, actualités et informations sur l'emploi.

Observatoire des métiers de l'assurance



<http://www.metiers-assurance.org/>

CSCA - Chambre syndicale des courtiers d'assurance



<http://www.casca.fr/>

IFPASS - Institut de formation de la profession de l'assurance



<http://www.formations-assurance.fr>
<http://www.emploi-assurance.com>

Fiches sur les dispositifs de formation, moteur de recherche des formations diplômantes, qualifiantes et en alternance ; fiches métiers ; annuaire des centres régionaux Enass/Ifpass, test d'orientation.

Assurancejob



<http://www.assurancejob.com/>

Édité par : Infinijob Sur le site : offres d'emploi et de stages,

actualités et fiches sur les métiers de l'assurance.

ENASS - École nationale d'assurances



<http://www.enass.fr>

ISFA - Institut de science financière et d'assurances



<http://isfa.univ-lyon1.fr>

IRIAF - Institut des risques industriels, assurantiels et financiers de Poitiers



<http://iriaf.univ-poitiers.fr>

Institut des assurances Bordeaux



<http://iab-ubordeaux.wixsite.com/abtesa>

EURIA - Euro-Institut d'actuariat



<https://euria.univ-brest.fr/>

Association Assure moi un projet



<https://www.assuremoiunprojet.com/>

Mission : accompagner des personnes éloignées de l'emploi vers des employeurs de la filière assurance et les métiers du courtage en assurance.

Formés dans le cadre d'une préparation opérationnelle à l'emploi individuelle (Poei), une quinzaine de candidats

devraient intégrer ce parcours de formation porté par l'Institut de la formation de la profession de l'assurance. A l'issue de la Pœi, les stagiaires qui le souhaitent peuvent signer un contrat de professionnalisation pour obtenir un CQP de la branche

professionnelle.

La première promotion concerne l'Ile-de-France mais l'association "Assure moi un projet" a pour ambition d'étendre le projet à toutes les régions en fonction des demandes.



Les métiers de l'assurance

carnet d'adresses



Fiches IJ

Centre Régional Information Jeunesse
17, rue de Metz 31000 TOULOUSE
Tél : 05 61 21 20 20
Sources documentaires :
CIDJ Paris
Réseau IJ

Carnet d'adresses

- Adresses utiles en Midi-Pyrénées
- BTS et formation post-BTS
- DUT Carrrières juridiques
- Licences professionnelles
- Masters
- Bachelor - Mastère
- Alternance - Formation continue

Adresses utiles en Midi-Pyrénées

ONISEP Occitanie



<http://www.onisep.fr/Pres-de-chez-vous/Occitanie/Toulouse>

CARIF - OREF - Me former en région



<https://www.meformerenregion.fr/>

BTS et formation post-BTS

BTS Assurance - Formation initiale

BTS Assurance

Statut étudiant

31 - Lycée général et technologique Ozenne Toulouse

31 - Institut Privé Rousseau Toulouse

Apprentissage

31 - Lycée général et technologique Ozenne Toulouse

65 - CFA EN/Lycée général et technologique Marie Curie

Tarbes

Lycée général et technologique Ozenne

9 rue Merly
31000 TOULOUSE



0561115800



<http://ozenne.entmip.fr>

Institut privé Jean-Jacques Rousseau

5 rue de la passerelle
31200 TOULOUSE



0561631012



<https://www.institut-rousseau.com/>

CFA EN 65 - Lycée général et technologique Marie Curie

4 rue Georges Ledormeur
65000 TARBES



0562445656



<http://marie-curie.entmip.fr>



Formation post-BTS

Institut privé Jean-Jacques Rousseau

TOULOUSE



0561631012

<https://www.institut-rousseau.com/>

Privé - Formation initiale


- Bachelor Gestion du Patrimoine - DEESPAB - Diplôme Européen d'Études Supérieures en Gestion du Patrimoine, Assurance, Banque

Admission : Bac+2

DUT Carrrières juridiques

IUT de Rodez

50 avenue de Bordeaux
12000 RODEZ

 0565771080

 scolarite@iut-rodez.fr

 <http://www.iut-rodez.fr>


DUT Carrrières juridiques en formation initiale et formation continue - VAE

Les IUT de Rodez ne propose pas le module complémentaire Banque-Assurance. Il propose les modules Juriste d'entreprise ou Administration publique qui peuvent aussi déboucher sur une licence pro assurances.

Licences professionnelles

IUT de Rodez

50 avenue de Bordeaux
12000 RODEZ

 0565771080

 scolarite@iut-rodez.fr

 <http://www.iut-rodez.fr>

Public - Formation initiale

- Licence pro Assurance, banque, finance- Spécialité chargé de clientèle

1 an d'études

Admission : bac +2, plus particulièrement :

L2 Economie, droit, AES et LEA


DUT GEA, techniques de commercialisation et carrières juridiques

BTS comptabilité, commerciaux et assurance

Modalité d'admission : sur examen du dossier et entretien

TSM - Toulouse school of management (ex IAE)

2 rue du Doyen Gabriel Marty
31000 TOULOUSE


 0561635600

 <https://tsm-education.fr/>

Licence professionnelle Collaborateur d'Assurance - Contrat de professionnalisation - Formation continue

IUT Paul Sabatier - Département GEA Rangueil

133 A, Avenue de Rangueil
31400 TOULOUSE

 0562258751

 contact.gear@iut-tlse3.fr

 <http://iut-gea-rangueil.ups-tlse.fr>

Public

- Licence pro Assurance, Banque, Finance (Chargé de clientèle particuliers)

Admission :

Pour les candidats titulaires d'un DUT, BTS, L2, deux possibilités :

Formation initiale classique (ou formation continue) sur le site de Toulouse Rangueil.


En apprentissage sur le site d'Albi

Sur dossier et entretien

Dépôt de candidature sur www.iut-mpy.net

CFA DIFCAM Banque et assurances - Centre universitaire de formation et de recherche JF Champollion

Place de Verdun
81000 ALBI

 0563389178

 <http://www.difcam.com>

Public

- Licence professionnelle Assurance, banque, finance chargé de clientèle particuliers en apprentissage


En partenariat avec l'université JF Champollion d'Albi et l'université Paul Sabatier)

Masters

Formation initiale

Université Toulouse I - Capitole

2, rue du Doyen Gabriel Marty
31000 TOULOUSE

 0561633500

 <http://www.ut-capitole.fr>

Public

- Master (M2) mention Droit des Affaires parcours type Secteur Financier

Admission :

Avoir validé une 1ère année de Master mention droit de l'entreprise


Avoir validé tout autre diplôme jugé équivalent par décision d'une commission de sélection ou au titre de la mobilité internationale.

Service formations professionnalisées : Tél : 05.61.63.35.82.

FOAD - Formation Ouverte et à Distance

Université Toulouse1 Capitole - Service FOAD - Formation ouverte à distance

TOULOUSE

 0561633786

<http://foad.ut-capitole.fr>

Public - Formation initiale


- DU Assurance vie et assurance des personnes - Troisième cycle

Admission sur dossier - niveau M1 ou équivalence accordée par la jury ; l'expérience et projet professionnel.

- Master (M2) mention Droit des Affaires parcours type Droit des assurances (Formation à distance)

ISTEF - Institut supérieur technique d'enseignement et de formation

24 rue de l'Industrie
31000 TOULOUSE

 0534415390

 <http://www.istef.fr>

Privé hors contrat - Formation initiale

- Bachelor Chargé(e) de Clientèle Banque - Finance - Assurance (titre certifié niveau II) Formation initiale ou contrat de professionnalisation-

Admission : Etre titulaire d'un Bac + 2

- Mastère I Chargé d'Affaires Banque et Assurance

Admission : Etre titulaire d'un Bac + 3

Entretiens de sélection basé sur :

Les notes et les appréciations des bulletins scolaires

Le relevé des notes


Les tests de personnalité

L'entretien individuel de motivation

 Alternance - Formation continue

TSM - Toulouse school of management (ex IAE)

2 rue du Doyen Gabriel Marty
31000 TOULOUSE

 0561635600

 <https://tsm-education.fr/>

Formation en Contrat de professionnalisation - Formation continue - VAE


Master 1 Banque et finance

Master 2 Chargé d'affaires professionnels

Master 2 Conseiller patrimonial agence

UPS MFCA - Université Paul Sabatier - Mission formation continue et apprentissage

1 avenue Latécoère
31400 TOULOUSE

 0561556630


 comforco@mcfa.ups-tlse.fr

 <http://tempo-mfca.ups-tlse.fr>

Public - Formation continue - Contrat de professionnalisation
- Licence professionnelle Assurance, banque, finance chargé de clientèle particuliers

ISTEF - Institut supérieur technique d'enseignement et de formation

24 rue de l'Industrie
31000 TOULOUSE

 0534415390


 <http://www.istef.fr>

Bachelor Responsable Clientèle Banque-Finance-Assurance (titre certifié niveau II) - Formation initiale ou Contrat de professionnalisation

Admission : bac+2 + entretien.

ISV - Institut Supérieur Vidal

10, rue des Arts
31000 TOULOUSE

 0561331860 Admission élèves - placement entreprises.
Campus : 0562213225

 contact@isv.fr

 <http://www.isv.fr>

Privé - Contrat de professionnalisation


- BTS Assurance - 2 ans d'études

- Bachelors en Assurance & Banque (en partenariat avec l'ESA), puis le Mastère Manager de l'Assurance - Titre certifié par l'Etat-BAC+5 Niveau 1

Lieu de cours : Campus Vidal 4 Place Agapito Nadal.

CFA Commerce et services

21, avenue Georges Brassens
31700 BLAGNAC

 0562747372


 <http://www.cfablagnac.org/>

Titre RNCP Conseiller en Assurance et Epargne (CAE) apprentissage - contrat de professionnalisation.

Admission : Bac+2 - 1 an d'études Octobre à fin Septembre.

CFA EN 65 - Lycée général et technologique Marie Curie

TARBES

 0562445656


 <http://marie-curie.entmip.fr>

- BTS Assurance en apprentissage

2 ans d'études

CFA DIFCAM Banque et assurances - Centre universitaire de formation et de recherche JF Champollion

Place de Verdun
81000 ALBI

 0563389178

 <http://www.difcam.com>

Public

- Licence professionnelle Assurance, banque, finance chargé de clientèle particuliers en apprentissage

En partenariat avec l'université JF Champollion d'Albi et l'université Paul Sabatier)

Le Réseau IJ gère une masse considérable d'informations. Des erreurs peuvent nous échapper.

Par avance nous vous prions de nous en excuser et de nous le signaler le cas échéant.

Les métiers de l'assurance

Chargés de clientèle, conseillers, gestionnaires de contrats, actuaires... Le secteur de l'assurance recrute, des niveaux bac + 2 à bac + 5 ou plus.
Chaque année, environ 13 000 candidats intègrent une société d'assurance dont près de la moitié en CDI.

A voir aussi:

- N° 2.322 "Les métiers de la vente : bac et études supérieures"
- N° 2.331 "Les métiers du commerce et de la gestion : BTS et DUT"
- N° 2.332 "Economie, gestion, management : écoles et université"
- N° 2.34 "Les métiers de la comptabilité"
- N° 2.351 "Les métiers de la banque"

1. A savoir
2. BTS
3. Licences professionnelles
4. Masters
5. Titres professionnels

1. A SAVOIR

Certains BTS et DUT peuvent vous préparer au métiers des assurances

BTS négociation et digitalisation de la relation client

Il remplace à la rentrée 2018 le BTS NRC (négociation et relation client).

Il est destiné aux bacheliers STMG, ES, S et L, ainsi qu'aux titulaires des bacs pro commerce et vente. Les matières enseignées abordent les différentes techniques commerciales : gestion de la clientèle, relation client, management d'une équipe commerciale, économie d'entreprise et gestion de projet.

Cf. dossier Actuel-Cidj Les métiers de la vente : bac et études supérieures n° 2.322.

BTS Muc (management des unités commerciales)

Très répandu, le BTS Muc recrute surtout des bacheliers ES et STMG mais les titulaires d'un bac pro commerce peuvent aussi postuler. Ce diplôme s'adresse aux élèves qui visent des fonctions commerciales, le marketing, la gestion ou encore le management. Gestion de la relation commerciale, management et gestion des unités commerciales, économie générale et d'entreprise, droit figurent parmi les principales matières.

Cf. dossier Actuel-Cidj Les métiers de la vente : bac et études supérieures n° 2.322.

Bac STMG

Préparé en 2 ans après une seconde générale et technologique, le bac techno STMG (sciences et technologies du management et de la gestion) propose 4 spécialités : gestion et finance ; mercatique (marketing) ; ressources humaines et communication ; systèmes d'information de gestion.

Cf. dossier Actuel-Cidj Les bacs technologiques n° 1.435.

Le DUT (diplôme universitaire de technologie) se prépare en 2 ans dans un IUT (institut universitaire de technologie) rattaché à une université. Les titulaires d'un bac + 2 peuvent préparer le DUT en 1 an, dans le cadre de l'« année spéciale » proposée par certains IUT. L'admission en IUT se fait sur dossier.

En règle générale, les titulaires d'un DUT s'insèrent bien sur le marché du travail. Mais dans le secteur de l'assurance, on recherche de plus en plus des titulaires d'un bac + 3 minimum. Pour ceux qui désirent poursuivre leurs études, différents cursus sont possibles (année de spécialisation, licence pro...).

DUT carrières juridiques

Le DUT carrières juridiques est une formation pluridisciplinaire qui convient particulièrement aux titulaires d'un bac STMG ou ES. Au programme de la formation : droit civil, pénal, public, commercial et social, comptabilité-gestion, économie, fiscalité, langues étrangères... En 2^e année, l'option institutions financières permet de s'orienter dans le domaine de l'assurance.

DUT techniques de commercialisation

Accessible après le bac STMG ou un bac général, le DUT techniques de commercialisation (TC) permet de travailler dans le secteur des assurances, à condition d'y effectuer des stages d'une durée d'au moins 10 semaines.

Au programme : négociation commerciale, langues, connaissance de l'entreprise, gestion et marketing...

Cf. dossier Actuel-Cidj Les métiers de la vente : bac et études supérieures n° 2.322.

DUT GEA (gestion des entreprises et des administrations)

Le DUT GEA s'adresse aux bacheliers S et ES, ainsi qu'aux titulaires d'un bac STMG spécialisé en gestion-finance. Il propose notamment les options petites et moyennes organisations et finance-comptabilité. Les principales matières enseignées sont l'économie d'entreprise, la comptabilité, la fiscalité, la gestion financière, le droit et le contrôle de gestion.

Cf. dossier Actuel-Cidj Les métiers de la comptabilité n° 2.34 .

2. BTS

GARD

Greta du Gard - site de Nîmes (GRETA)

17 rue Dhuoda
Lycée Dhuoda
30913 Nîmes Cedex 2
Tél : 04 66 04 24 50
Fax : 04 66 04 24 51
greta-nimes@ac-montpellier.fr
www.gretalr.com

Public

BTS assurance
Lieu de formation : Lycée Ernest Hemingway

contrat de professionnalisation, formation professionnelle
continue

Lycée général et technologique Albert Camus

51 avenue Georges Pompidou
BP 97069
30911 Nîmes Cedex 2
Tél : 04 66 62 91 71
www.lyc-camus-nimes.ac-montpellier.fr

Public

BTS assurance

formation initiale

HERAULT

Epicom

448 route de Nîmes
34170 Castelnaud-le-Lez
Tél : 04 67 72 03 04 ou 06 60 76 60 07
contactepicom@gmail.com
www.ecole-epicom.com

Privé hors contrat

BTS assurance

contrat de professionnalisation, formation initiale

Greta Montpellier Littoral - site de Montpellier (GRETA)

Lycée Jean Mermoz
717 avenue Jean Mermoz
34060 Montpellier Cedex 02
Tél : 04 67 20 36 00
Fax : 04 67 20 36 21
greta-montpellier@ac-montpellier.fr
www.gretalr.com

Public

BTS assurance
Lieu de formation : Lycée Georges Pompidou - Castelnaud le lez

contrat de professionnalisation, formation professionnelle
continue

Ifc Montpellier (IFC)

60 allée Wilhen Roentgen
34000 Montpellier
Tél : 04 67 65 50 85
www.formations-montpellier.ifc.fr

Privé hors contrat

BTS assurance

contrat de professionnalisation

Lycée Georges Clémenceau

31 avenue Georges Clémenceau
34060 Montpellier Cedex 2
Tél : 04 67 06 03 33
ce.0340039h@ac-montpellier.fr
http://cite-clemenceau-montpellier.fr/lycee

Public

BTS assurance

formation initiale

Lycée privé François Rabelais

36 rue des Aiguerelles
34000 Montpellier
Tél : 04 67 65 95 54
www.lycee-rabelais-montpellier.fr

Privé hors contrat

BTS assurance

contrat de professionnalisation, formation initiale

3. LICENCES PROFESSIONNELLES

GARD

Lycée général et technologique Albert Camus

51 avenue Georges Pompidou
BP 97069
30911 Nîmes Cedex 2
Tél : 04 66 62 91 71
www.lyc-camus-nimes.ac-montpellier.fr

Public

Licence professionnelle mention chargé de clientèle en assurance
Cette formation, fruit d'un partenariat entre Unîmes et le lycée Albert Camus, est ouverte aux titulaires d'un niveau L2 ou équivalent (DUT, BTS) détenant 120 crédits ECTS en droit, économie ou gestion.

contrat de professionnalisation, formation initiale

Université de Nîmes - Site Vauban (UNIMES)

Rue du Docteur Georges Salan
30021 Nîmes Cedex 1
Tél : 0 825 314 116
Fax : 04 66 36 45 87
www.unimes.fr

Public

Licence professionnelle "chargé de clientèle en assurance"
Cette formation, fruit d'un partenariat entre Unîmes et le lycée Albert Camus, est ouverte aux titulaires d'un niveau L2 ou équivalent (DUT, BTS) détenant 120 crédits ECTS en droit, économie ou gestion.

contrat de professionnalisation, formation initiale, formation professionnelle continue

HERAULT

Cfa Difcam (CFA)

1 place Eugène Bataillon
Bâtiment 29
34095 Montpellier Cedex 5
Tél : 04 67 14 93 69
www.formation-banque-assurances-montpellier.fr

Privé sous contrat

Licence professionnelle assurance, banque, finance : charge de clientèle

contrat d'apprentissage

PYRENEES-ORIENTALES

Greta des Pyrénées-Orientales - agence Catalogne Formation (GRETA)

12 rue des Jardins Saint-Louis
66027 Perpignan Cedex
Tél : 04 68 52 70 23
Fax : 04 68 52 70 35
greta-perpignan@ac-montpellier.fr
www.gretalr.com

Public

Licence professionnelle assurance, banque, finance : chargé de clientèle

formation initiale, formation professionnelle continue

Université de Perpignan Via Domitia (UPVD)

52 avenue Paul Alduy
66860 Perpignan Cedex 9
Tél : 04 68 66 20 00
Fax : 04 68 66 20 19
scocentrale@univ-perp.fr
www.univ-perp.fr

Public

Licence professionnelle assurance, banque, finance : chargé de clientèle

contrat de professionnalisation, formation initiale, formation professionnelle continue

4. MASTERS

HERAULT

Université de Montpellier - Faculté de droit et science politique

39 rue de l' Université
34060 Montpellier Cedex 2
Tél : 04 34 43 28 28
dsp-sra@umontpellier.fr
<http://droit.edu.umontpellier.fr>

Public

Master droit des assurances

contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, formation initiale, formation professionnelle continue

Université de Montpellier - Institut d'administration des entreprises (IAE)
Place Eugène Bataillon
Campus Triolet - Bât. 29
34095 Montpellier Cedex 5
Tél : 04 67 14 38 65
www.iae.univ-montp2.fr

Public

Master 1 et 2 vente multicanal en banque et assurances

contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, formation initiale, formation professionnelle continue

PYRENEES-ORIENTALES

Université de Perpignan Via Domitia - Institut d'administration des entreprises (IAE)
52 avenue Paul Alduy
66860 Perpignan Cedex
Tél : 04 30 95 04 80
iae@univ-perp.fr
www.univ-perp.fr

Public

Master 1 management sectoriel :
parcours : gestion des activités maritimes et portuaires, carrières des secteurs banques, assurances et gestion, patrimoniale, tourisme et hôtellerie internationale gestion des patrimoines et des territoires touristiques.

Master 2 carrières des secteurs banques, assurances et gestion patrimoniale

formation initiale, formation professionnelle continue

5. TITRES PROFESSIONNELS

HERAULT

Epicom
448 route de Nîmes
34170 Castelnau-le-Lez
Tél : 04 67 72 03 04 ou 06 60 76 60 07
contactepicom@gmail.com
www.ecole-epicom.com

Privé hors contrat

Bachelor responsable d'agence commerciale option banque et assurance (Titre certifié niveau II)

contrat de professionnalisation, formation initiale

CCI Sud Formation CFA Occitanie - Montpellier (CFA)
2300 avenue des Moulins
BP 7317
34185 Montpellier Cedex 4
Tél : 04 99 51 35 00
accueil.montpellier@sudformation.cci.fr
www.sudformation.cci.fr

Consulaire

Bachelor responsable de développement commercial spécialisé banque assurance (Titre certifié niveau II)

contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, formation professionnelle continue

Ifc Montpellier (IFC)
60 allée Wilhen Roentgen
34000 Montpellier
Tél : 04 67 65 50 85
www.formations-montpellier.ifc.fr

Privé hors contrat

Titre RNCP responsable de clientèle banque finance assurance (niveau II)

contrat de professionnalisation, formation professionnelle continue

Ipac Bachelor Factory
1702 rue Saint-Priest
Parc Euromédecine
34097 Montpellier Cedex 5
Tél : 04 67 10 57 66
montpellier@ipacfactory.com
www.ipacbachelorfactory.com/ecole-formation-montpellier

Bachelor banque et assurance (Titre certifié niveau II)

formation initiale